

YESİL BÖLGE

VELİMEŞE ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ
ORGANIZED INDUSTRIAL SITE

www.velimeseosb.org.tr

Nisan 2019 - Sayı: 3



BURASI
VELİMEŞE
BURADA
İŞ VAR

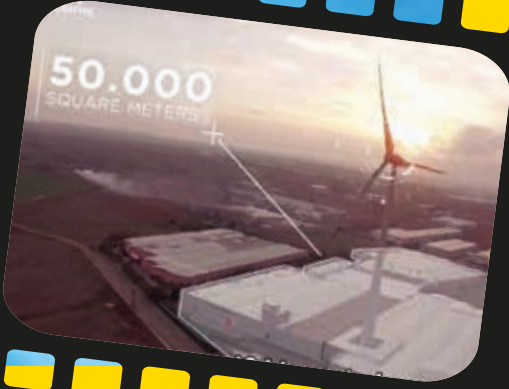
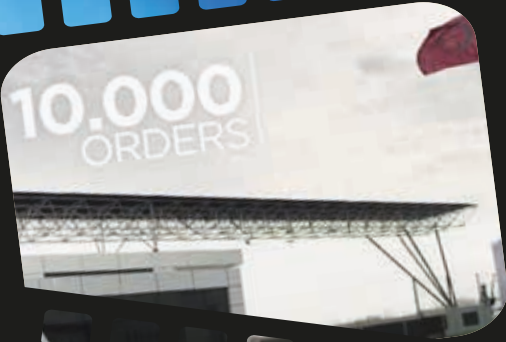
**"GARANTİ İPLİK ÜRETİM DEĞİL
HİZMET ŞİRKETİ"**

**DERİN DENİZ DEŞARJ PROJESİ
DENİZ HATTINA SON BORU
TÖRENLE YERLEŞTİRİLDİ**

**VEHBİ CANPOLAT:
BİR SONRAKİ ADIMA
HAZIRLANIYORUZ**

**"YEŞİL BÖLGE"
OLMA YOLUNDA
BİR ADIM DAHA**

Rüzgarın gücüne kulak ver



MAXIMUM İŞYERİM'İ İNDİRİN, POS İŞLERİNİZİ CEPTEN TAKİP EDİN.

Siz de Maximum İşyerim uygulamasını indirin,
ticari işlemlerinizi cebinizden yönetin.



isbank.com.tr | 0850 724 0 724 | Şubelerimiz





24

VEHBİ CANPOLAT: BİR SONRAKİ ADIMA HAZIRLANIYORUZ

Vehbi Canpolat tekstil sektörünün bugününden çok geleceği ile ilgili konuşmayı seven bir sanayici. “Tekstil, hep bir sonraki adımı atmayı başardığı için bugünlere gelebildi” diyen Canpolat, gelecek hedefinin merkezine iyi yetişmiş insan varlığını ve çevreye duyarlı üretimi koyuyor. Canpolat’a göre bunlar medeni tercihler.

04

DERİN DENİZ DEŞARJ PROJESİ DENİZ HATTINA SON BORU TÖRENLE YERLEŞTİRİLDİ

Ergene Havzası Koruma Eylem Planı kapsamında Derin Deniz Deşarj Projesi’nin son borusu Meclis Başkanımız Mustafa Şentop’un katıldığı törenle Marmara Denizi’ne bırakıldı.



04



14

14

“YEŞİL BÖLGE” OLMA YOLUNDA BİR ADIM DAHA

18

“BURASI VELİMEŞE BURADA İŞ VAR”

21

YENİ ADI “ÇORLU ATATÜRK HAVALİMANI” OLDU

08

BÖLGEMİZ SANAYİCİLERİ THY TEKNİK’DE

13

ÜYELERİMİZİN KULLANIMINA AÇIK KONFERANS SALONUMUZ HİZMETE GİRDİ

KÜNYE

İMTİYAZ SAHİBİ

Velimeşe Organize Sanayi Bölgesi
Yönetim Kurulu adına Cafer Sarılı

YÖNETİM YERİ

Velimeşe OSB Mah. 3. Yanyol Cad.
No:1/2 Ergene/TEKİRDAĞ
Tel: 0282 673 81 50-55
Faks: 0282 673 72 51

YAYIN KURULU BAŞKANI

Cafer Sarılı

YAYIN KURULU

Cafer Sarılı, Vehbi Canpolat,
Mehmet Elverdi, Murat Sınar

YAPIM



GENEL YAYIN YÖNETMENİ:

Erkan Ersöz
erkanersoz@kucukmucizeler.com

EDİTÖR:

Cenk Sanoğlu
cenk@kucukmucizeler.com

GRAFİK TASARIM:

Gamze Toprak
gamze@kucukmucizeler.com

FOTOĞRAF:

Fatih Yalçın
fatihyalcin@kucukmucizeler.com

REKLAM DİREKTÖRÜ:

Özgür Hasçelik
ozgurhascelik@kucukmucizeler.com

ADRES:

Küçük Mucizeler Yayıncılık ve İletişim
Hizmetleri Ltd. Şti. Darülaceze Cad.
Bilaş İş Merkezi A Blok No: 31 K: 6 D: 63
Şişli-İstanbul T: (212) 211 68 53
F: (212) 211 56 54

BASKI VE CİLT:

Karakış Basım
Maltepe Mah. Litros Yolu Cad.
2. Matbaacılar Sir. No.1BF1
Zeytinburnu / İSTANBUL

DEĞERLİ ÜYELERİMİZ,

Velimeşe OSB Yönetim Kurulu Başkanı olarak ikinci kez dergimizde siz değerli üyelerimize hitap etmekten dolayı mutluyum.

Çorlu'ya atandığımda ilk yaptığım işlerden biri Velimeşe OSB'yi sokak sokak gezerek sorunları yerinde tespit etmek olmuştur. Ayrıca her hafta bölgede faaliyet gösteren bir tesisimizde sanayicilerimizle bir araya gelerek talepleri dinlemeye gayret gösterdim.

Bu yakın temaslarda en sık dile getirilen sorunlardan biri yolların durumuydu. Yollarla ilgili çalışmalara başlanması için Ergene Havzası Koruma Eylem Planı çerçevesinde devam eden altyapı faaliyetlerinin sona ermesi bekleniyordu. Sanayicimizi daha fazla mağdur etmemek adına Ergene Belediyesinin iş makinesi desteği ile yollarda düzleştirme ve sıkıştırma çalışmaları yaparak en azından kış şartlarına dayanmasını sağladık. Tesislerimizin katkıda bulunması durumunda OSB Yönetimimizin kısıtlı imkanları ile gerçekleştirdiği bu çalışmayı kalıcı hale getirmek de mümkün olacaktır.

Bu kısa dönemde gururla bahsedebileceğimiz bir diğer önemli faaliyetimiz ise dergimizde de vurguladığımız "yeşil Bölge" adına yaraşır bir OSB'ye ulaşma yolundaki çalışmalarımız oldu. Velimeşe OSB'yi yeşil bölge yapma yolunda OSB'nin muhtelif alanlarında 5 bin 500 fidan dikerek sanayinin aynı zamanda çevreci de olabileceğini gösterdik. Ağaçlandırma çalışmalarının son gününe çevre okullardan öğrencilerin katılması ise ayrı bir gelecek nesiller adına mutluluk kaynağı oldu.

Tabii ki Yeşil Bölge imajını taçlandırarak son nokta EHKEP projesinin tüm etaplarıyla tamamlanarak faaliyete geçmesi olacak. Geçtiğimiz ay Derin Deşarj Hattına son borunun yerleştirilmesi, mutlu sona yaklaştığımızın da göstergesiydi. Bu projemizi başarıyla tamamlayarak Ergene'nin yeniden temiz akmasını sağlamak en önemli hedefimiz olarak önümüzde durmaktadır.

Devletimiz ve milletimizin el birliği ile bu hedefe de ulaşacağımızdan kuşkumuz yoktur. Rahmet ve bereket ayı Ramazan-ı Şerif'in ülkemize ve tüm İslam Âlemi'ne hayırlar getirmesini temenni ediyorum.

Cafer SARILI
VOSB Yönetim Kurulu Başkanı

DERİN DENİZ DEŞARJ PROJESİ DENİZ HATTINA SON BORU TÖRENLE YERLEŞTİRİLDİ

Ergene Havzası Koruma Eylem Planı kapsamında Derin Deniz Deşarj Projesi'nin son borusu Meclis Başkanımız Mustafa Şentop'un katıldığı törenle Marmara Denizi'ne bırakıldı.



Cumhurbaşkanımız Sayın Recep Tayyip Erdoğan'ın "Ergene'yi temizleyin, Ergene temiz olacak, Ergene nefes alacak" talimatları doğrultusunda ve Ergene Havzası Koruma Eylem Planı kapsamında Marmara Denizi'ne Derin Deniz Desarj Projesi Deniz Hattı Son Boru Çekimi Programı Marmara Denizi açıklarında bir gemide Meclis Başkanımız Sayın Prof. Dr. Mustafa Şentop'un katılımıyla gerçekleştirildi.

Şentop'un yanı sıra Eski Çevre ve Orman Bakanı ve Milletvekili Veyssel Eroğlu, Sanayi ve Teknoloji

Bakan Yardımcısı Hasan Büyükdede, Tekirdağ Milletvekilleri Mustafa Yel, Çiğdem Koncağül, Tekirdağ Büyükşehir Belediye Başkanı Kadir Albayrak, Tekirdağ Valisi Aziz Yıldırım ve Tekirdağ protokolünün de katıldığı program, Ergene Derin Deniz Desarj A.Ş. Genel Müdürü Mehmet Ceyhan'ın proje sunumuyla başladı.

Ceyhan'ın ardından konuşma yapan Eski Çevre ve Orman Bakanı ve Milletvekili Veyssel Eroğlu, "Ergene özellikle çok önemlidir. Bu nehrin kurtarılması gerekiyordu. Ergene havzasının kurtarılması ge-



rekiyordu. Sayın Cumhurbaşkanımız, bana talimat verdi, ben Çevre ve Orman Bakanı görevinde iken. 'Veysel Bey, belediyeler arıtma tesisi yapamazlar. Ergene'yi temizleme vazifesini, sana veriyorum. Gerekli koordinasyonu yap' diye, talimat verdiği zaman biz de Ergene ile alakalı eylem planı yaptık. Burada 15 farklı plandan oluşan bir eylem planı hazırladık. Bu proje, çeşitli bakanlıkların birlikte yürüttükleri bir projeydi. Dünyaya örnek olacak bir çevre projesidir" dedi. Eroğlu "Dünyaya örnek olacak bir çevre projesi"



Eski Çevre ve Orman Bakanı ve Milletvekili Veysel Eroğlu, "Ergene havzasının kurtarılması gerekiyordu, 15 farklı plandan oluşan bir eylem planı hazırladık" dedi.

olarak nitelediği EHKEP'in maliyeti ile ilgili de, "Bir kere bu konuda 3 milyar 200 milyon TL Orman ve Su İşleri Bakanlığı harcamayı planlamıştı. Aşağı yukarı bitirdik. Geri kalanı da 800 milyon civarındaydı bir miktar daha artı bu toplam 4 milyar TL'lik bir proje" diye konuştu.

Dünyanın en büyük çevre projelerinden biri

"Ergene projesi aslında sadece Türkiye'nin, bölgenin değil, dünyanın en büyük çevre projelerinden biri" diyen TBMM Başkanı Mustafa Şentop ise, zamanında çok geniş ve etraflı düşünmeden verilmiş olan izinler ve yapılmış binalar bulunduğunu belirterek "Sanayilere, fabrikaya izin verilmiş. Bunların tabi ki ortaya çıkaracağı atıkların ne şekilde atılacağı düşünülmemiş" dedi.

Zaman zaman yapılan çalışmalar olduğunu, arıtma tesisleri inşa edildiğini ancak bunların bir kısmının yetersiz kaldığını, bir kısmının da tam anlamıyla çalıştırılmadığını kaydeden Şentop, sözlerini şöyle sürdürdü: "Her halükarda Ergene'ye yönlendirilen atıklar var. Bu proje bu anlamda öncelikle bu atığın Ergene'ye yöneltilmesini ortadan kaldırıyor. Toparlayıp Marmara denizine bütünüyle deniz içerisinde entegre olacak şekilde bir arıtmayla buraya gönderiyor. Tabi çalışma büyük bir çalışma, büyük bir proje. Bunda Cumhurbaşkanımızın talimatı var, takibi var. En son 28 Haziran seçimlerinden sonra 100



TBMM Başkanımızı karşılayanlar arasında Bölge Müdürümüz Murat Sınar da yer aldı.

günlük eylem planında Trakya ve Ergene'nin projesini eylem planı içerisine de koymuştu. Çok sıkı bir şekilde takip ediyor. Bu projenin mimarı takibi işini üstlenen de değerli bakanımız Veysel Eroğlu hocamız. Buradan itibaren artık sanayicilerimizin ortak arıtma tesisleri kurulmasında ve atıkların

oraya getirilmesinde vazifeler var, görevler var yükümlülükler var. Bu işin başlangıcında burada yer alan değerli valimiz Ali Yerlikaya, ondan sonraki valilerimiz bu işin başında gayret gösterdiler. Hepsine huzurlarınızda teşekkür ediyorum" diye konuştu.

Tekirdağ'ımıza çok faydalı olacak

Programda konuşan Vali Aziz Yıldırım da "Tekirdağ'ımıza çok faydalı olacağına inandığımız, çevreye çok faydalı olacağına inandığımız, Marmara Denizi'ne çok faydalı olacağına inandığımız bu büyük projenin son etabının yapılması için bir araya geldik" dedi.

Sanayinin "olmazsa olmaz" olduğunu vurgulayan Vali Yıldırım, "Sanayi, Türkiye ekonomisinin bel kemiğidir. Sanayi üretimimiz artacak ama sanayi üretimimiz artarken aynı zamanda çevreye uyumlu, çevre dostu bir şekilde devam edecek, genişleyecek, büyüyecek üretimi artıracaktır" diye konuştu. Vali Yıldırım; şu görüşleri dile getirdi: "Çevre mi sanayi mi? gibi bir ikilemin içine düşmememiz gerekiyor. Bunlar, birbirlerine rakip olan sektörler değildir. İkisini birbiriyle uyumlu bir şekilde geliştirmek bizlerin yapabileceği bir şeydir. Bugün bunu yapmaya gayret ediyoruz. İnşallah bugün yapılacak olan eklemeye gerçekleştirilecek olan tesiste çevreye çok büyük bir fayda temin edilecek buna sizlerle birlikte şahit oluyoruz."

Konuşmaların ardından TBMM Başkanı Şentop'un talimatıyla Deniz Derin Desarj Hattına son boru yerleştirildi.



TBMM Başkanımız Mustafa Şentop EHKEP'i "dünyanın en büyük çevre projelerinden biri" olarak niteledi

NEBİM

V3

Guided Sales

Nebim V3 Guided Sales ile mağazalarınızda müşterilerinize kişiselleştirilmiş satış fırsatları sunun

iPhone, iPad ve Android için geliştirilmiş olan Nebim V3 Guided Sales uygulaması sayesinde, mağazalarda çalışan perakende satış danışmanları, firma merkezindeki Nebim V3 ERP yazılımı tarafından yönetilen ürün ve müşteri bilgilerine gerçek zamanda erişerek, mağazadaki müşterilere kişiselleştirilmiş satış fırsatları ve daha iyi bir alışveriş deneyimi sunabilirler.

Nebim V3 Guided Sales uygulaması sayesinde;

- Satış danışmanlarının ürün/stok hakkında bilgi eksikliğinden kaynaklanan satış kayıpları azaltılır,
- Birbirini tamamlayan ürünlerin çapraz satışı ve stokta olmayan ürünlerin alternatiflerinin satışı sayesinde toplam ciro artırılır,
- Kişiselleştirilmiş satış yoluyla geliştirilen mağaza/müşteri deneyimi ve müşteri memnuniyeti artırılır.

Nebim V3 Guided Sales uygulamasının öne çıkan özellikleri:

- Ürün barkodundan kamera ile veya ürün kategorisi bazında arama yaparak lokasyon bazlı ve gerçek zamanlı envanter, varyant ve fiyat sorgulayabilirsiniz.
- Müşteri kayıtlarını, telefon veya e-posta ile sorgulayabilir, varsa müşteri kartı okutarak çağırabilir veya yeni müşteri kaydı oluşturabilirsiniz.
- Ürün ve müşteri bazlı aktif tüm indirim kampanyalarını ürün veya müşteri çağırdığınızda görebilir ve uygulayabilirsiniz.
- Müşteriye özel ya da ürün bazlı ürün önerilerinde bulunabilir, incelenen ürün için veya seçilerek sepete eklenen ürünler için kombin ve alternatif ürün önerileri sunabilirsiniz.
- Müşterinin istediği ve mağazada rengi ya da bedeni olmayan ürünlerin hangi mağazalarınızda stokunun olduğunu görebilir, stokunda olan mağazalarınızdan anında sipariş olarak talepte bulunabilirsiniz.
- Sepete eklediğiniz seçilen ürünlerden reyon fişi oluşturarak Nebim V3 POS sistemine gönderilmesiyle satış işlemini kasada hızla sonlandırabilirsiniz.



BÖLGEMİZ SANAYİCİLERİ THY TEKNİK'DE YERLİ ÜRETİCİ TÜM İHTİYAÇLARI KARŞILAYABİLİR

Uçaklarda kullanılan kabloların üretimi için THY Teknik HABOM'un Sabiha Gökçen Havalimanı tesislerine düzenlenen "Yerlileştirme" programına bölgemizden Vatan Kablo ve Ünal Kablo firmaları da katıldı

Havacılık ve Savunma Sanayiinde kullanılan yüksek nitelikli kablo ve iletkenler ile, bunlarla ilgili bağlantı elemanları ve diğer donanımların yerlileştirilmesi amacı ile bir atak başlatan TÜDEP Havacılık ve Savunma Sanayi Yerlileştirme Kümelenmesi (HASUN) bünyesindeki KİTEMM üyesi kablo, iletken ve kablaj sanayicileri, uçaklarda kullanılan kabloların üretimi için THY Teknik HABOM'un Sabiha Gökçen Havalimanında bulunan tesislerine özel bir "Yerlileştirme Programı" düzenledi.

TÜDEP Yönetim Kurulu Başkanı Murat Yetişgin ve Trakya Kalkınma Ajansı Genel Sekreteri Mahmut Şahin öncülüğünde düzenlenen programda, Türkiye de üretilen ya da üretilmesi planlanan her tür hava platformunun yanı sıra, mevcut yolcu uçaklarının bakım ve onarımlarında da kullanılan kabloların, bağlantı konnektörlerinin ve diğer donanımların yerli sanayiciden temini konusunda mutabık kalındı.

Ağırlıklı olarak Trakya Bölgesinde yer alan kablo

üreticilerinin yer aldığı, TÜDEP HASUN ve Trakya Kalkınma Ajansı işbirliğinde düzenlenen programda, ev sahibi THY Teknik adına yerlileştirme programlarını yöneten, Genel Müdür Danışmanı Halil Tokel tarafından karşılanan sanayici heyetine, THY Teknik'in ilgili birim yöneticileri ve Halil Tokel tarafından bir sunum yapıldı. Kablo konusunun, her tür uçak açısından taşıdığı stratejik önemin vurgulandığı konuşmalarda, yolcu ve savaş uçaklarından helikopterlere, İHA'lardan diğer platformlara kadar her türlü hava taşıtı ve savunma sanayi aracı için, yerli firmalar tarafından, kablo üretiminin, sektöre de yeni pazarlar ve ürünler kazandırabileceği değerlendirildi.

Toplantıda konuşan Halil Tokel, mevcut durumda, uçak bakım ve onarımı için, bölgesel bir güç olan THY Teknik'in, her yıl, yüz milyonlarca dolarlık uçak parçası ve bakım malzemesi alımı yaptığının altını çizerek, bunların yerli firmalardan, Türk sanayicisinden temin edilmesinin, Türk Havacılık ve Uçak sanayinin gelişmesine de ciddi bir katkı sağlayaca-

ğını belirtti. Ülkemizde, havacılık ve uçak endüstrisi ile ilgili yan sanayi branşlarının mutlak surette gelişmesinin taşıdığı hayati önemi vurgulayan Tokel, bunun, devamında, nitelikli ve katmadeğer taşıyan hassas ürünlerin üretiminde diğer sektörlerin de önünü açacağını anlattı.

Kablo sanayicileri üretime hazır

Trakya Kalkınma Ajansı Genel Sekreteri ve TÜDEP Başkan Yardımcısı ve Yönetim Kurulu Üyesi Mahmut Şahin ise konuşmasında şunları söyledi. “Kablo ve yüksek nitelikli iletkenler konusunda, hem Trakya hem de diğer bölgelerde bulunan kablo ve kablaj üreten sanayicilerin, Çorlu’da NKUTEKEURASIATECHNOPARK bünyesinde yer alması planlanan KITEMM Kablo ve İletken Teknolojileri Mükemmeliyet Merkezi’nde ihtisas kümelenmesi için program başlattık. Savunma ve havacılık sanayi gibi son derece hayati öneme sahip stratejik alanlarda, dışa bağımlıyız. TÜDEP –TRAKYAKA işbirliğinde, böyle vizyoner bir programı bölgemizde gerçekleştiriyor olmak ve Türkiye’de bir ilk olmasından ötürü ayrıca gururluyuz.”

Şahin, Yüksek teknoloji gerektiren ürünlerin Bölgemizde üretilecek olması Bölgemizin dolayısıyla ülkemizin kalkınmasına katkı sağlayacağına vurgu yaptı.

Türkiye her türlü kabloyu üretebilir

TÜDEP Başkanı Murat Yetişgin konuşmasında, ülkemizin dışa bağımlı olduğu yüksek nitelikli ve uluslararası standartlarda üretilen kablo ve iletkenlerin Ar-Ge ve tasarımı, üretimine ve ihracatına kadar olan bir dizi alanda, ortak strateji oluşturma amaçlandığını belirterek, iyi bir yol haritası ve planlama ile, Türkiye’de, savunma ve havacılık dahil, gemi inşa, raylı sistemler, nükleer santraller gibi üst teknoloji standartlarında her tür kablonun üretilebileceğini ifade etti. Türkiye’nin, 2030 kablo



ve yüksek nitelikli iletken ihracatı hedefini, yıllık 10 milyar dolar olarak revize ettiklerini belirten TÜDEP Başkanı Murat Yetişgin, KITEMM Mükemmeliyet Merkezinin ise, bu konuda bir uluslararası ihtisas ve sinerji merkezi olacağını altını çizdi.

KITEMM Kablo ve İletken Teknolojileri Mükemmeliyet Merkezi Direktörü Dr. Ahmet Erkoç ise, bir endüstriyel kümelenme olarak, KITEMM çatısı altında, kablo sanayicilerinin Ar-Ge ve tasarımı, uluslararası standartların edinilmesine ve üretimden ihracata kadar her alanda, Türk kablo sanayinin bir ihtisas kümelenmesi olarak büyümesi ve gelişmesi için gayret göstermeye ve yerleştirme programlarında yer almaya başladıklarını belirtti.

Bölgemizden iki firma katıldı

Programda yer alan kablo sanayicileri ise, konuşmalarında, teknoloji olarak, kendilerinden talep edilebilecek her türlü standart veya yüksek nitelikli kabloyu üretmeye hazır olduklarını söylediler. Ar-Ge, teknoloji geliştirme ve yatırım ile sertifika ve ihracat süreçlerinde sağlanacak desteklerin, sektörün hedeflerine ulaşmasına da, bu ürünlerde yurtdışına olan bağımlılığın sonlandırılmasına da, ülkemize ekonomik gelir anlamında da, ciddi bir katkı sağlayacağını ifade ettiler.

Havacılık ve savunma sanayi kablolarının yerleştirilmesi için düzenlenen programa katılan ve Türkiye’nin yüksek nitelikli kablo üretiminin büyük bölümünü temsil eden firmaların oluşturduğu heyette Velimeşe OSB’de faaliyet gösteren Vatan Kablo ve Ünal Kablo firmalarından temsilcilerin yanı sıra, Ünika Kablo Yapıtaş Kablo, Başoğlu Kablo, Sahra Kablo, 2M Kablo, Üntel Kablo, Ören Kablo, Tem Kablo, Emek Kablo, ETK Kablo, Elop, General Mühendislik gibi firmalar ve temsilcileri yer aldı.

THY Teknik Habom Tesislerine yapılan, işbirliği ve tedarik yerleştirme / geliştirme programı, sanayicilere, ihtiyaç duyulan ürünlerin tanıtılması ve ilgili atölyelerin ziyaret edilmesi ile tamamlandı.



ÇORLU'DA HİZMET VERECEK

“KABLO TEKNOLOJİLERİ
MÜKEMMELİYET MERKEZİ” KURULUYOR

Namık Kemal Üniversitesi Teknoparkında, Kablo Teknolojileri Çalıştayı düzenlendi. Sanayici, bilim insanı ve yerleştirme programı yöneticilerini buluşturan çalıştayda “Kablo Mükemmeliyet Merkezi” kurulması kararı alındı.



TÜDEP / HASUN Savunma ve Havacılık Kümelmesi ile Trakya Kalkınma Ajansı işbirliğinde, “Yüksek Nitelikli İletkenler Kablo ve Kablo Teknolojileri Çalıştayı” düzenlendi. Kablo ve kablo sektöründen sanayicilerin, bilim adamlarının ve akademisyenlerin, savunma ve havacılık endüstrisi yerleştirme programları yöneticilerinin yer aldığı Çalıştay’ın en önemli gündemi ise, özellikle endüstriyel ihtiyaca yönelik “Kablo Mükemmeliyet Merkezi’nin” kurulması oldu.

Namık Kemal Üniversitesi Çorlu Mühendislik Fakültesi ve Teknoparkında düzenlenen programa, Türkiye’nin çeşitli bölgelerinden kablo sanayicileri, kablo üreticileri, kablo hammaddeleri üreticileri, kablo makinaları üreticilerinin yanı sıra, akademisyenler ve bürokratlar katıldı.

Çalıştay’da kablo ve kablo konularında kümelmenin sağlayacağı yararlar ve Mükemmeliyet Merkezi projesinin detayları hakkında bir sunum yapan TÜDEP Yönetim Kurulu Üyesi ve Haliç Üniversitesi Öğretim Üyelerinden Dr. Ahmet Erkoç, fir-

maların, küresel rekabette bireysel olarak verecekleri mücadelenin, kümelene yolu ile daha etkili ve daha az maliyetli olacağını anlattı. Dr. Erkoç, TÜDEP, Eurasiatechnopark merkezli bir alt kümelene ile bütüncül hedeflere yönelik çalışmaların yoğunlaştırılmasının önemini vurgulayarak, KİTEMM Mükemmeliyet Merkezinin, tam da sektörün bu tür ihtiyaçlarına en etkili çözüm olacağını söyledi.

Çalıştay programı içerisinde, Vatan Kablo, Yapıtaş Kablo ve Ünika Kablo firmaları ise, kendi Ar-Ge çalışmaları ve sektör hakkında bilgiler içeren birer sunum yaptılar. Çalıştay programında, interaktif bir uygulama ile programa katılan sektör ilgilileri ve TÜDEP yöneticileri, akademisyen ve öğrencilerden müteşekkil bir KİTEMM Kablo ve İletken Teknolojileri Mükemmeliyet Merkezi Çalışma ve Hazırlık Grubu oluşturuldu. 21 Kişi, 7 Firma, 8 İşbirliği kurum ve kuruluşundan oluşan KİTEMM Çalışma Grubu, Eylül 2019’daki daha kapsamlı 2. Çalıştay programına kadar KİTEMM’ in altyapı çalışmalarını hazırlamakla görevlendirildi.



93 B2B GÖRÜŞME YAPILDI

GEMİ İNŞA SEKTÖRÜ TEKİRDAĞ SANAYİSİ İLE BULUŞTU

Tuzla ve Yalova bölgelerinde kümelenen tersanelerin ağırlıklı olarak ithal ettiği ürünlerin Tekirdağ'daki firmalar tarafından üretilmesi amacıyla iki tarafı bir araya getiren toplantı düzenlendi. Toplantı sonunda 93 ikili görüşme gerçekleşti.

Milli savaş gemileri, denizaltılar ve benzeri savunma sanayi ve ticari gemi inşa alanlarında Tuzla ve Yalova bölgelerinde kümelenen tersanelerin ihtiyaç duyduğu ve ağırlıklı olarak ithal ettiği ürünlerin Tekirdağ'daki firmalar tarafından üretilmesi ile ilgili ilk adım atıldı.

Gemi İnşa Sanayiciler Birliği, Askeri Fabrikalar ve Tersaneler A.Ş. ve Çorlu Ticaret ve Sanayi Odası işbirliğinde firmaların katılımı ve ikili görüşmelerini de içeren toplantı düzenlendi. Tekirdağ Vali Yardımcısı Dr. Abdullah Kalkan, Çorlu Kaymakamı ve Velimeşe OSB Yönetim Kurulu Başkanı Cafer Sarılı, Tekirdağ Sanayi ve Teknoloji İl Müdürü Fahrettin Akçal'ın da katıldığı toplantıda bölgemizden çok sayıda üye işyeri temsilcisi de ilgi gösterdi.

"Tekirdağ olarak 'biz varız' diyoruz"

Gemi inşa sanayi ve savunma sanayi boyutuyla ülkemizdeki yatırımın önemli bir miktarının Tekirdağ'da yer aldığını ifade eden Tekirdağ Vali Yardımcısı Dr. Abdullah Kalkan; "Tekirdağ olarak biz varız diyoruz.

Becerimiz var diyoruz. Bu işi yaparız diyoruz" dedi. Çorlu Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı İzzet Volkan "Bizler bölge olarak tüm ülke sanayisine hizmet etme konusunda gerekli altyapıya sahibiz. İnşallah bu görüşmelerde bölgemiz ve ülkemiz adına daha verimli anlaşmalar yapıp, vatana millete faydalı bir sürecin içinde bizim de katkımız olmuş olur" dedi. Askeri Fabrikalar ve Tersaneler A.Ş. (ASFAT A.Ş.) adına Tedarik Direktörü Mustafa Kozan, şirketin görev alanları, yürüttüğü işler, bağlı olan tesisleri içeren bir sunum yaptı. Ardından, Gemi İnşa Sanayicileri Birliği (GİSBİR) Genel Sekreteri Mehtap Karahallı Özdemir tarafından, Gemi İnşa Sektörü ve sektörün ihtiyaç duyduğu ürünler katılımcılara anlatıldı. Türk Armatörler Birliği Genel Sekreteri Hüseyin Çınar, Gemi Makinaları İşletme Mühendisleri Odası 2. Başkanı Ahmet Yaşar Canca ve İlkfer Grup firmasından Tedarikçi Asım İlker Meşe tarafından sektörün ihtiyaç duyduğu kimyasallar, bunların hangilerinin ithal edildiği hususlarını içeren sunumlar gerçekleşti. Sunumların ardından 93 B2B görüşme yapıldı.

VELİMEŞE OSB'DEN KAYALAR BAKIR KATILDI

TRAKYA KOMPOZİT ÇALIŞTAYI ÇORLU'DA YAPILDI

TÜDEP "Trakya İleri Malzemeler, Süper Alaşımlar Ve Kompozit Çalıştayı" düzenlendi. Çalıştayın sonunda Velimeşe OSB firmalarından Kayalar Bakır'ın da katılımı ile düzenlenen panelde Ar-Ge, ölçek, pazar ve ihracat sorunları ele alındı.

TÜDEP / HASUN Kümelenmesi tarafından Trakya Kalkınma Ajansı ve TÜBİTAK MAM desteği ile kümelenme üyesi 110 sanayi işletmesinin katıldığı "Trakya İleri Malzemeler, Süper Alaşımlar Ve Kompozit Çalıştayı" 8 şubat'ta Çorlu'da yapıldı. TÜDEP Yönetim Kurulu Başkanı Murat Yetişgin ev sahipliğinde Namık Kemal Üniversitesi Çorlu Mühendislik Fakültesi Konferans salonunda düzenlenen çalıştaya TAI ve THY Teknik Yerleşme Başdanışmanı Halil Tokel ile TÜBİTAK MAM Başkan Yardımcısı Doç. Dr. Murat Makaracı da katıldı. Çalıştayı'nın açılış konuşmasını yapan Başkan Yetişgin, savunma havacılık uzay ve nükleersantrallere yönelik yerleşme ve millileşme çalışmalarına, Trakya Bölgesinden yaklaşık 400 firma ile destek vermeye çalıştıklarını ifade etti. TÜBİTAK MAM Başkan Yardımcısı Doç. Dr. Murat Makaracı da TÜDEP ve Trakya Kalkınma Ajansı arasında imza edilen işbirliği protokolü ile Trakya Bölgesi sanayicilerine, TÜBİTAK MAM imkan ve altyapısından yararlandırmak istediklerini, devam eden birçok projede de Bölge sanayicileri ile işbirliği yapabileceklerini söyledi. Özellikle, süper alaşımlar, yüksek ısı ve korozyona dayanıklı kompozitler gibi savunma ve havacılık endüstrilerinin ana hammaddelerinin geliştirilmesinde ortak projeler yapılabileceğini belirtti.

TAI ve THY Teknik'te havacılık ve savunma sanayiine yönelik yerleştirme programlarını yürüten, sürece yeni ve yüksek nitelikli üretim yapabilen firmalar katmayı hedefleyen Başdanışman Halil Tokel ise, kompozit konusunun önemine değinerek, bu alanda yerli üretime yönelik yapılacak her türlü yatırımı desteklediklerini ifade etti. 2023'e kadar toplam 500 milyon dolarlık bir alım yapacaklarını belirten Tokel, bunun tamamının yurt içinde kal-



masının mümkün olduğunu söyledi. NKÜTEK Genel Müdürü ve Rektör Yardımcısı Prof Dr. Bülent Eker ve Tekirdağ Sanayi ve Teknoloji İl müdürü Fahrettin Akçal da, konunun önemine ve Tekirdağ Bölgesinin sanayi üretim altyapısına ilişkin katılımcılara detaylı bilgiler verdiler. TÜBİTAK MAM adına, Dr. Özgür Duygul, TÜBİTAK MAM Malzeme Enstitüsünün altyapısı ve çalışmaları hakkında, Dr. Deniz Sultan Aydın, Alüminyum ve Magnezyum içeren hassas alaşımlar hakkında, Dr. Mehmet Güneş ise Kompozit teknolojileri ve üretimi hakkında katılımcılara detaylı teknik birer sunum yaptılar.

Programın son bölümünde ise, Bölgede yer alan sanayi işletmelerini temsilen Kayalar Bakır'dan Cengiz Kaya, Hema'dan Ali Aktaş ve Altek Döküm'den Şafak Baş'ın katıldığı, Çorlu Mühendislik Fakültesinden Prof Dr. Özer Göktepe'nin modere ettiği bir panel düzenlendi. Panelde alایشım ve malzeme ile kompozit üretimi açısından, sanayide yaşanan, Ar-Ge, miktar ve ölçek, pazar darlığı ve ihracat sorunları gibi konular detaylı olarak ele alındı.



ÜYELERİMİZİN KULLANIMINA AÇIK KONFERANS SALONUMUZ HİZMETE GİRDİ

Velimeşe Organize Sanayi Bölgesi yönetim binamızda bulunan konferans salonumuz hem OSB yönetiminin hem de üye firmalarımızın ihtiyaçları doğrultusunda hizmet vermek üzere faaliyete geçti. 80 kişi kapasiteli konferans salonumuz, en dolu olduğu anda bile katılımcıların rahatını sağlayacak havalandırma ve ısıtma tertibatı ile donatıldı.

Son teknoloji ürünü ses sistemi ve projeksiyon makinesi ile her türlü sunum ve toplantı ihtiyaçlarınıza cevap verebilecek şekilde hazırlanan salonumuzdan faydalanmak isteyen üyelerimizin OSB yönetimine başvurmaları gerektiğini belirten Bölge Müdürümüz Murat Sınar, "Her türlü etkinliklere uygun olarak dizayn edilen konferans salonumuzun Velimeşe OSB'ye hayırlı olmasını diliyorum" dedi. Salonda OSB yönetimi tarafından üye firmalara yönelik bilgilendirme toplantıları düzenlenecek. Ayrıca dileyen üye firmalar da gerekli koşulları yerine getirerek salondan faydalanabilecek.





AĞAÇLANDIRMA ÇALIŞMALARI TAMAMLANDI

“YEŞİL BÖLGE” OLMA YOLUNDA BİR ADIM DAHA

*Beş bin 500 ağacın dikileceği
Ağaçlandırma çalışmaları, Çorlu
Kaymakamı ve Yönetim Kurulu
Başkanımız Cafer Sarılı ve öğrencilerin
de katıldığı etkinlikle tamamlandı.*



Velimeşe Organize Sanayi Bölgesi Yönetimi tarafından bölgenin ağaçlandırılmasına yönelik başlatılan çalışmalar başarıyla tamamlandı. Ağaçlandırma çalışmaları kapsamında mavi servi, iğde, erguvan, ıhlamur, Çınar, Akasya gibi farklı ağaçlardan oluşan 5 bin 500 ağaç, bölge sınırları içerisindeki muhtelif alanlara dikildi. Çalışmaların son gününe, Çorlu Kaymakamı ve Yönetim Kurulu Başkanımız Cafer Sarılı ve Bölge Müdürümüz Murat Sınar'ın yanı sıra, ilk ve ortaokul öğrencileri de katıldı. Yeni yetişen nesillerin çevre bilinci ve ağaç sevgisi ile büyümesinin çok önemli olduğunu vurgulayan Cafer Sarılı, bu nedenle ağaç dikme etkinliğine öğrencilerin de katılmasını özellikle istediklerini söyledi. Sarılı, ağaçlandırma çalışmasına ağaçları bedelsiz temin ederek önemli katkıda bulunan Tekirdağ Orman İşletme Müdürlüğü, Lüleburgaz Fidanlık Müdürlüğü ve Şefliğine de teşekkür ederek bu tür desteklerin ülkemizin daha yeşil bir çevreye kavuşmasındaki önemine dikkat çekti. Ağaç dikme etkinliği; öğrenciler ve öğretmenlerle birlikte çekirtilen aile fotoğrafı ile sona erdi.

OSB MEVZUATI BİLGİLENDİRME PANELİ BİLGİ PORTALININ LANSMANI YAPILDI

Panelde konuşan Sanayi Bakan Yardımcısı Hasan Büyükdede, OSB Bilgi Portalı'nın önemine işaret ederek, "Girişimci bilgi sistemini çok iyi kurmamız, yatırımcıyı doğru yere yönlendirmeliyiz şart. İşte OSB Bilgi Portalı bunun için çok kritik önemde" dedi.



Organize Sanayi Bölgeleri Üst Kuruluşu (OSBÜK) tarafından organize sanayi bölge müdürlerine yönelik düzenlenen "OSB Mevzuatı Bilgilendirme Paneli"nin ikincisi Antalya'da gerçekleştirildi. OSB Bölge Müdürlerine Şubat ayında yayımlanan OSB Mevzuatının getirdiği yeni düzenlemelerin anlatıldığı programda, ayrıca OSB'lerdeki ada-parcel bilgileri, parsel tahsis bilgileri, tüketim bilgileri gibi verilere ulaşılacak OSB Bilgi Portalı'nın lansmanı yapıldı.

Toplantıya Sanayi ve Teknoloji Bakan Yardımcıları Hasan Büyükdede ve Çetin Ali Dönmez, OSBÜK Başkanı Memiş Kütükcü, Başkan Yardımcısı Ali Bahar ve Yönetim Kurulu Üyeleri Ömer Ünsal, Tahir Nursaçan, Mustafa Yağlı; uzmanlar ve bölge müdürleri katıldı. Toplantının açılışında konuşan Sanayi ve Teknoloji Bakan Yardımcısı Hasan Büyükdede, OSB'lerin Türkiye'nin üreten gücü olduğunu ve bu gücü geliştirmek için çalıştıklarını anlattı. OSB'lerin çatı kuruluşu olan OSBÜK ile yakın çalışmalar yaptıklarını ve bundan duydukları memnuniyeti dile getiren Büyükdede, bakanlık olarak Türk sanayisinin gelişimi için yaptıkları çalışmalar hakkında bilgiler verdi. Büyükdede, OSBÜK tarafından çalışmaları tamamlanan ve OSB'lerdeki ada-parcel bilgileri, parsel tahsis

bilgileri, tüketim bilgileri gibi verilere ulaşılacak OSB Bilgi Portalı'na da değinerek, şunları söyledi: "OSBÜK'ün çalışmalarını yürüttüğü OSB Bilgi Portalı, sanayimizin doğru gelişimi için çok kritik. OSB Bölge Müdürlüklerimizin bu portalı mutlaka güncel tutmaları gerekiyor. OSB'lerde elimizdeki boş parselleri, boş binaları, OSB'lerimizin elinde neler olduğunu bilmeliyiz. Ve özellikle boş parselleri yeni yatırımcılara tahsis ederek, üretim gücümüzü artırmalıyız. Ülkemizde toplam 300 bin hektar alanda sanayimiz var. Bunun tamamını kontrol etmek durumundayız. Türkiye'de girişimci bilgi sistemini çok iyi kurmamız, yatırımcıyı doğru yere yönlendirmeliyiz şart. İşte OSB Bilgi Portalı bunun için çok kritik önemde."

Sanayi ve Teknoloji Bakan Yardımcısı Çetin Ali Dönmez de, OSB Bilgi Sistemine atıfta bulunarak, "Doğru karar vermek iyi strateji için bilgi lazım. Bu anlamda OSB Bilgi Sistemi çok önemli" dedi.

OSB'ler için yeni dönem vurgusu

OSBÜK Başkanı Memiş Kütükcü ise, toplantıya katılanlara teşekkür ederek, Türkiye'de şu anda 80 şehirde 329 OSB bulunduğunu, bu OSB'lerde üretim yapan 50 binin üzerindeki fabrikanın bir milyon 900 bin insana doğrudan istihdam sağladığını vurguladı. OSB'lerin Cumhuriyet tarihinin en başarılı üretim rejimi olduğunu ve OSBÜK olarak Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı ile birlikte bu yapının rekabet gücünü artırmak için çalıştıklarını aktaran Kütükcü, "OSB'ler olarak yatırımcılarımıza tahsis ettiğimiz planlı sanayi alanları ile, verdiğimiz alt yapı-üst yapı hizmetleriyle Türk sanayisine hizmet ediyoruz. Ancak önümüzdeki dönem OSB'lerimiz için çok daha kritik. Önümüzdeki dönem sadece parsel tahsis eden değil, bunun ötesine geçen, sanayicilerimize finans gibi, ihracat gibi, yenilikçi üretim gibi alanlarda daha fazla destek veren bir dönem olacak" ifadelerini kullandı.

OSB UYGULAMA YÖNETMELİĞİ

OSBÜK, BİLGİLENDİRME TOPLANTISI

Yeni OSB yönetmeliği ile birlikte artık yatırımcılar tüm OSB'lerdeki boş ve dolu sanayi parsellerini OSB'lerin web sitelerinden tek tıkla görebilecek. Böylece OSB parselleri maksimum oranda üretime kazandırılmış olacak.



Organize Sanayi Bölgeleri Üst Kuruluşu (OSBÜK) Şubat ayında yürürlüğe giren OSB Uygulama Yönetmeliği ile ilgili Ankara'da bir bilgilendirme toplantısı düzenledi. Toplantıya organize sanayi bölgelerinin bölge müdürleri ve yöneticileri yoğun ilgi gösterdi. Toplantının açılışında konuşan OSBÜK Başkanı Memiş Kütükcü, 80 şehirde üretim yapan organize sanayi bölgelerinin Türkiye'nin sanayileşmesinde çok önemli başarı hikayeleri yazdığını, OSB'lerde şu anda 50 binin üzerindeki fabrikada bir milyon 800 bin kişiye istihdam sağlandığını vurguladı.

OSB'ler belediye gibi çalışıyor

Türkiye'nin bir sanayi ülkesi olmasında OSB'lerin çok büyük katkısı olduğunu vurgulayan Kütükcü, OSBÜK olarak bu başarıların artması için çok yoğun bir çalışma dönemi içerisinde olduklarının altını çizdi. Kütükcü, "Ülkemizin dört bir yanında yatırımcılara ev sahipliği yapan OSB'lerimizin pek çoğu, artık birer belediye gibi hizmet veriyor. Bölgenin elektrik, yol, su gibi alt yapı hizmetlerini OSB'lerimiz kendileri sağlıyor. İtfaiye teşkilatlarımız, sağlık birimlerimiz, teknoloji geliştirme bölgelerimiz, meslek liselerimiz ve daha nice hizmet-

lerimizle aslında tam bir şehir görünümündeyiz. Tek Durak Ofis hizmetleriyle yatırımcıların önünü açıyoruz. Bu hizmetlerin hepsinde emeği geçen tüm bölge müdürlerime, OSB başkanlarıma teşekkür ediyorum. İnşallah bundan sonra verdiğimiz bu hizmetler ve hizmetlerin niteliği daha da artacak" şeklinde konuştu.

OSB'lerdeki parseller tek tıkla görülebilecek

Organize sanayi bölgelerinin şu andaki ortalama doluluk oranının yüzde 74 olduğunu, OSBÜK olarak bu oranı artırmayı hedeflediklerini ifade eden Kütükcü, yeni OSB yönetmeliği ile birlikte artık yatırımcıların tüm OSB'lerdeki boş ve dolu sanayi parsellerini OSB'lerin web sitelerinden tek tıkla görebileceklerini anlatarak, "Böylece her metrekaresi altın madeni değerinde olan OSB parsellerimizi maksimum oranda üretime kazandırmış olacağız" dedi.

OSB bölge müdürlerine liderlik eğitimi

Kütükcü, konuşmasında organize sanayi bölgelerine yeni vizyon katmak için yaptıkları çalışmalarından da bahsederek, OSB bölge müdürlerine yönelik TÜBİTAK Türkiye Sanayi Sevk ve İdare Enstitüsü ile bir protokol imzaladıklarını, bu protokol kapsamında OSB bölge müdürlerinin 'Yöneticiden Liderliğe Eğitimleri' alacaklarını aktardı. Kütükcü, OSBÜK'ün eğitim faaliyetlerine aralıksız devam edeceğinin de altını çizerek, sözlerine şu şekilde devam etti: "OSBÜK OSB Akademisi artık çok daha aktif çalışacak. OSB'lerimizin kurumsal kapasitelerini geliştirecek ve özellikle uygulama birlikteliğini sağlayacak pek çok eğitime hep birlikte imza atacağız. Bu eğitim faaliyetlerimizle daha fazla bir araya gelerek, birbirimizle bilgi ve tecrübelerimizi daha fazla paylaşıp uygulama birlikteliğini de sağlamış olacağız."

2019 İSTİHDAM SEFERBERLİĞİ

“BURASI TEKİRDAĞ BURADA İŞ VAR”

2019 İstihdam Seferberliği kapsamında Tekirdağ'da düzenlenen toplantıda iş dünyasına seslenen Vali Aziz Yıldırım, “Bu seferberlikte başrol sizlerdedir. Siz buna ne kadar destek verirsiniz o kadar fazla insanın evine bir lokma daha fazla ekmek gitmesine sebep olacaksınız” dedi.



Cumhurbaşkanımız Sayın Recep Tayyip Erdoğan'ın talimatıyla başlatılan 2019 İstihdam Seferberliği kapsamında, Vali Aziz Yıldırım başkanlığında Tekirdağ Ticaret Borsası Toplantı Salonunda “İstihdam Seferberliği Toplantısı” gerçekleştirildi.

Toplantıya Vali Yıldırım'ın yanı sıra Çorlu Kaymakamı ve Velimeşe OSB Yönetim Kurulu Başkanı Cafer Sarılı ve diğer ilçe kaymakamları, Tekirdağ Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı Cengiz Günay, Tekirdağ Ticaret Borsası Yönetim Kurulu Başkanı Osman Sarı,

İŞKUR İl Müdürü Yaşar Esen, SGK İl Müdürü Fatma Derya Alan, OSB Müdürleri, İlçelerimizin Ticaret ve Sanayi Odası Başkanları katıldı. Toplantıda açılış konuşmaları, Tekirdağ Ticaret Borsası Yönetim Kurulu Başkanı Osman Sarı ve TOBB Yönetim Kurulu Üyesi ve Tekirdağ Ticaret ve Sanayi Odası Başkanı Cengiz Günay tarafından yapıldı. Toplantıda konuşan Vali Yıldırım; “Komşusu açken tok yatan bizden değildir.” anlayışına sahip bir kültürden geliyoruz. Bu kültür, bize çocukluğumuzdan itibaren öğretilen bir kültürdür. Bunu, bu şekilde düşündüğümüzde



“BURASI VELİMEŞE BURADA İŞ VAR”

Kampanya kapsamında 25 Nisan tarihinde Velimeşe OSB’de faaliyet gösteren firmaların katılımı ile OSB merkezinde bir sunum toplantısı düzenlendi. İstihdam teşvikleri hakkındaki sunum Çorlu İŞKUR Şube Müdürü Aslıhan Moğulkoç ve Çorlu SGK İlçe Müdürü Hasan Türkan tarafından gerçekleştirildi. Sunuma Velimeşe OSB’de faaliyet gösteren firmalar yoğun ilgi gösterdiler.

elimizdeki imkanı paylaşmanın bizler için hiçte zor olmadığını biliyoruz. Biz o kadar paylaşabiliyoruz ki ülkemizde 3 milyon altı yüz bini Suriyeli olmak üzere yaklaşık 4,5 milyon yabancı var. Toplumda rahatsızlığı herhangi bir şekilde hissedilmiyor. Çünkü biz, bize sığınanı geri çevirmeyiz. Bu da kadim kültürümüzün, inancımızın bir başka göstergesidir. Bunu da bu şekliyle düşündüğümüzde elinde olanın muhtaç olana yardım etmesi, komşusu açken tok yatmaması bir dünya görüşü olarak karşımıza çıkıyor. Tekirdağ’ımız hakikaten ülkemizin ekonomisinde önemli bir yere sahiptir. İşleyen 12 tane Organize Sanayi Bölgemiz vardır. 2900 civarında fabrikamız var, 354 bin aktif sigortalımız var. İşin aslına bakarsanız bu çok büyük bir bahtiyarlık içerisinde olduğumuzu gösteriyor ve bu başka bir şeyi de gösteriyor, biz bu yaptıklarımızın bir mislini daha yapabiliriz. Biz bu kadar daha büyüyebiliriz. Biz ülkemizin ekonomisine katkımızla, azımsanmayacak, küçümsenmeyecek seviyedeyiz. Bildiğiniz gibi yaklaşık 1 milyar 300 milyon dolarlık bir üretimimiz var ama hepimiz biliyoruz ki bu en az 5 ile çarpılması gereken bir rakamdır. Çünkü fabrikalarımızın, şirketlerimizin, işletmelerimizin merkezi İstanbul’dur ama başka illerde olabiliyor. O yüzden bizim ortaya koyduğumuz katma değer bir başka yerin envanterine, bilançosuna yansiyabiliyor fakat biz ürettiğimizi biliyoruz, sizlerin neler ürettiğini biliyoruz. Öyleyse 1,3 milyar dolarlık üretimimizi 5’le çok rahatlıkla çarpabiliriz. Tabi bu, bizim iş adamlarımızın büyüme arzusunda olduklarını, ekonomiye daha fazla katkı yapmayı arzu ettiklerini de

gösteriyor. Sizler ekonominin kahramanlarısınız, sizler ekonominin vazgeçilmez insanlarısınız. Sizlerin çokluğu, Türkiye ekonomisinin daha yukarılara çıkması, dünyada ekonomik, gelişmişlik anlamında diğer ülkelerle rekabet edebilme gücümüzün artması anlamına geliyor ve siz bunu başarıyorsunuz. Dünyada rekabet gücümüz artmıştır. Bu sizlerin gayretiyle oldu. Pek çok insanın evine ekmek götürebilmesine, yarına dair plan yapabilmesine vesile oluyorsunuz. Bu az bir çaba, az bir ecir değildir. Hakikaten bu çabalar, devletimiz tarafından da görülüyor ve birtakım teşvikler, muafiyetler, kolaylıklar ile destekleniyor. “Yeter ki üretin”. Üretim olmadan büyüme olmuyor. Ne kadar çok üretirsek o kadar çok büyüyüyoruz. Devletimizin başlattığı bu istihdam seferberliğinde başrol sizlerdedir. Siz buna ne kadar destek vererseniz o kadar fazla insanın evine bir lokma daha fazla ekmek gitmesine sebep olacaksınız” dedi. Toplantı, TOBB danışmanı Hasan Selçuk Eti tarafından istihdam teşvikleriyle ilgili sunum ve değerlendirme ile son buldu.



“Komşusu açken tok yatan bizden değildir.” anlayışına sahip bir kültürden geliyoruz. Bu kültür, bize çocukluğumuzdan itibaren öğretilen bir kültürdür.

İL GENELİNDE 80 PROJE TAMAMLANDI

GEÇEN YIL 1 MİLYAR LİRALIK YATIRIM YAPILDI

Tekirdağ Valisi Aziz Yıldırım 2018 yılında il genelinde yürütülen 289 projeden 80'inin tamamlandığını, 110'unun devam ettiğini, 99'una ise başlanamadığını aktardı. Yıldırım, Projeler için 1 milyar 8 milyon lira harcandığını söyledi.

Vali Aziz Yıldırım başkanlığında Valilik YİKOB Toplantı Salonu'nda 2019 yılının ilk Koordinasyon Kurulu Toplantısı yapıldı. İlimizdeki yatırımlar hakkında katılımcılara bilgi veren Vali Yıldırım, "Bu toplantımız, içeriği itibarıyla yatırımların 2018 yılı son dönemine ilişkin verilerin incelendiği bir toplantı olacaktır. Toplantımızın ve çalışmalarımızın ilimizin, ülkemizin yatırımlarına, ekonomisine, refahına katkı sağlamasını ve hayırlı olmasını diliyorum" dedi.

2018 yılı itibarıyla Tekirdağ genelinde toplam 289 proje yürütüldüğü bilgisini veren Vali Aziz Yıldırım, bu projelerden 80'inin tamamlandığını, 110'unun devam ettiğini, 99 projeye ise başlanamadığını aktardı.

İlimizde yürütülen projelerin toplam tutarının 6 milyar 350 milyon TL olduğunu kaydeden Yıldırım, şu bilgileri verdi: "Önceki yıllarda 1 milyar 657 milyon TL harcanmıştır. 2018 yılında gönderilen ödenekler ise 1 milyar 24 milyon TL olup, dönem sonu harcaması 1 milyar 8 milyon TL olarak gerçekleşmiştir. Projelerin sektörlere göre dağılımı; Tarım 56, Madencilik 6, Enerji 19, Ulaştırma 52, Eğitim 78, Sağlık 22, Turizm 2 ve D.K.H. (Diğer kamu Hizmetleri) 54 adettir."

Devlet yatırımlarının temel amacının vatandaşın refah ve mutluluğunu arttırmak olduğunu vurgulayan Vali Yıldırım, bu nedenle geçen yıl bitirilemeyen projelerin gözden geçirilerek yıl içerisinde tamamlanmasına gayret edilmesi gerektiğini ifade etti. Vali Yıldırım, yeni yatırım dönemine ilişkin de şu görüşleri paylaştı:

"Yeni bir yatırım dönemine başlarken, öncelikle yatırımcı kuruluşlarımızın yürütecekleri projelerde ilgili tüm kurum ve kuruluşlar ile gerekli koordinasyonu sağlayarak işi yürütmeleri önemlidir.



Bu kapsamda yatırımcı kuruluşlarımızın çalışmalarında, kaymakamlarımız ve ilçe belediye başkanlarıyla işbirliği halinde olmaları ve bilgi alışverişinde bulunmaları hususunda hassasiyet gösterilmelidir. Koordinasyon için koordinasyon toplantıları beklenilmemelidir. 2019 yılının yatırımlarımız açısından verimli bir yıl olarak geçmesini diliyorum."

Vali Yıldırım'ın yanı sıra Vali Yardımcısı Abdullah Kalkan, İlçe Kaymakamları, Belediye Temsilcisi, Yatırımcı Bölge ve İl Müdürlerinin katıldığı toplantı, Yatırımcı Bölge Kuruluşlarının sunumlarının ardından sona erdi.

ÇORLU HAVALİMANI'NIN İSMİ DEĞİŞTİ

YENİ ADI “ÇORLU ATATÜRK HAVALİMANI” OLDU

Çorlu Kaymakamı ve Velimeşe OSB Yönetim Kurulu Başkanı Cafer Sarılı, havalimanının yeni tabelasının bulunduğu fotoğrafı paylaşarak, “Çorlu Havalimanı'nın yeni adı 'Çorlu Atatürk Havalimanı' oldu” açıklamasını yaptı.



Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın Tekirdağ'da düzenlediği mitingde Tekirdağ Çorlu Havalimanı'nın adının Çorlu Atatürk Havalimanı olarak değiştirileceğini açıklamasının ardından Ulaştırma ve Altyapı Bakanlığı harekete geçti. Bu açıklamanın ardından Çorlu Havalimanı'nın adı Çorlu Atatürk Havalimanı olarak değiştirildi. Havalimanının giriş noktasına da “Tekirdağ Çorlu Atatürk Havalimanı” yazılı tabela asıldı.

Çorlu Kaymakamı ve aynı zamanda Velimeşe OSB Yönetim Kurulu Başkanı Cafer Sarılı, konu ile ilgili sosyal medya hesabından havalimanının yeni tabelasının bulunduğu fotoğrafı da paylaşarak, “Cumhurbaşkanımız Sayın Recep Tayyip Erdoğan Beyefendinin tensipleriyle Çorlu Havalimanı'nın ismi Tekirdağ Çorlu Atatürk Havalimanı oldu” açıklamasını yaptı.

İnşaat çalışmaları 1995 yılında başlayan ve Ağustos 1998'de dönemin Cumhurbaşkanı Süleyman Demirel tarafından açılışı yapılarak hizmete giren Çorlu Havalimanı, 7/24 uluslararası hava trafiğine açık. Çorlu'ya 15, Velimeşe OSB'ye 18 kilometre uzaklıkta bulunan Çorlu Atatürk Havalimanı, bölge sanayicisinin ihracat işlemleri için de büyük önem taşıyor.

Dünyanın en büyük ikinci uçağını ağırladı

Çorlu Atatürk Havalimanı, Antonov 225'ten sonra en büyük kargo uçakları içinde yer alan Antonov 124'e birkaç kez ev sahipliği yaptı. Çorlu Atatürk Havalimanı coğrafi konumu gereği karayolu ile kolay ulaşımı, İstanbul'a yakınlığı ve hava trafiğinin az olması nedeniyle büyük kargo uçaklarının operasyonlarında genel olarak yoğunlukla kullanılıyor.

CUMHURBAŞKANLIĞI KARARI RESMİ GAZETE'DE YAYIMLANDI

ENERJİ VERİMLİLİĞİ DESTEKLERİ ARTIRILDI

Sanayi sektöründe uygulanan verimliliğin artırılması ve enerji yoğunluğunun azaltılmasına yönelik projelere verilen desteğin artırılması kararlaştırıldı. Yeni düzenleme ile proje bedeli beş milyon liraya, destek oranı ise yüzde otuza çıkarıldı.



Ülkemizin güncel ihtiyaçlarını ve dünyadaki iyi uygulamaları dikkate alarak hazırlanan “Ulusal Enerji Verimliliği Eylem Planı (2017-2023)” kapsamında Bina ve Hizmetler, Enerji, Ulaştırma, Sanayi ve Teknoloji, Tarım ve Yatay Konular olmak üzere toplam 6 kategoride tanımlanan 55 eylem ile 2023 yılında birincil enerji tüketiminin yüzde 14 azaltılması hedeflenmişti. Bu hedefe ulaşmada yürütülecek çalışmalar ise enerji verimliliğinde destek modellerinin daha etkin hale getirilmesi, sürdürülebilir finansman mekanizmalarının geliştirilmesi, enerji yönetim sistemlerinin kurulması ve etkinliğinin artırılması olarak belirlenmişti. Bu bağlamda, sanayi sektöründe uygulanan verimlilik artırıcı ve enerji yoğunluğunun azaltılmasına yönelik projelere verilen desteğin artırılması kararlaştırıldı. Resmi Gazete’nin 14 Mart 2019 tarihli sayısında

yayınlanan Cumhurbaşkanlığı Kararı ile verimlilik artırıcı projeler ile enerji yoğunluğunun azaltılmasına yönelik yapılan gönüllü anlaşmalara yönelik destekler artırıldı.

Düzenleme ile 5627 sayılı Enerji Verimliliği Kanunu’nun 8’inci maddesinin birinci fıkrasının a ve b bentlerinin alt bentlerinde değişiklik yapıldı ve verimlilik artırıcı proje bedeli ve destek oranı ile enerji yoğunluğunun azaltılmasına yönelik yapılan gönüllü anlaşma destek bedeli ve enerji gideri oranı yeniden belirlendi. Yeni düzenleme ile proje bedeli bir milyon Türk Lirasından beş milyon Türk Lirasına, destek oranı ise yüzde yirmiden yüzde otuza çıkarıldı. Yine aynı düzenleme kapsamında “destek bedeli” ise iki yüz bin Türk Lirasından bir milyon Türk Lirasına, enerji gideri oranı ise yüzde yirmiden yüzde otuza yükseltildi.

PERİYODİK MUAYENE BAŞVURU SÜRESİ UZATILDI

ISI SAYAÇLARI İÇİN SON TARİH 31 MAYIS

Isı sayaçları için periyodik muayene müracaat tarihi 12 Mart 2019 tarih ve 30712 sayılı Resmi Gazetede yayımlanan "Isı Sayaçları Muayene Yönetmeliğinde Değişiklik Yapılmasına Dair Yönetmelik" ile 31 Mayıs 2019 tarihine kadar uzatıldı.

Isı sayaçlarının periyodik muayenelerini yaptırmakla yükümlü kullanıcıların, ay sonuna kadar Sanayi ve Teknoloji Bakanlığında Isı Sayacı Servis Hizmetleri Yetki Belgesi alan firmalara başvurması gerekiyor.



REKABETÇİ SEKTÖRLER PROGRAMI

2019 PROJE ÇAĞRISI İÇİN SON TARİH 29 MAYIS

Yaratıcı Endüstriler çağrısında toplam bütçesi 20 milyon Avro, proje bütçesi 2-5 milyon Avro aralığında; Araştırma ve Geliştirme çağrısında ise toplam bütçe 30 milyon Avro proje bütçesi 3-8 milyon Avro olarak belirlendi.

Rekabetçi Sektörler Programı ikinci döneminde "Yaratıcı Endüstriler" ve "Araştırma ve Geliştirme" başlıklarında Türkiye'nin 81 ilini kapsayan yeni bir proje çağrısı için teklif verme süresi 29 Mayıs'ta sona erecek. Toplam bütçesi 20 milyon Avro olan Yaratıcı Endüstriler çağrısında desteklenecek her bir projenin toplam bütçesinin 2-5 milyon Avro aralığında olması gerekiyor. Araştırma ve Geliştirme çağrısının ise toplam bütçesi 30 milyon Avro olup desteklenecek her bir projenin toplam bütçesi 3-8 milyon Avro aralığında olması isteniyor. Her iki çağrı için uygun başvuru sahipleri Üniversiteler, Teknoloji Geliştirme Bölgeleri, Teknoloji Transfer Ofisleri, Araştırma Merkezleri, Tasarım Merkezleri, İş dünyasını temsil eden kuruluşlar (Ticaret ve Sanayi Odaları, Ticaret Odaları, Organize Sanayi Bölgeleri vs.), Kalkınma Ajansları, Sektör Dernekleri ve Vakıflarıdır.

Çağrılara ilişkin başvuru rehberlerine ve diğer dokümanlara "rekabetcisektorler.sanayi.gov.tr" adresinden ulaşmak mümkün.



VEHBI CANPOLAT: BİR SONRAKİ ADIMA HAZIRLANIYORUZ



Vehbi Canpolat tekstil sektörünün bugününden çok geleceği ile ilgili konuşmayı seven bir sanayici. “Tekstil, hep bir sonraki adımı atmayı başardığı için bugünlere gelebildi” diyen Canpolat, gelecek hedefinin merkezine iyi yetişmiş insan varlığını ve çevreye duyarlı üretimi koyuyor. Canpolat’a göre bunlar medeni tercihler.

Yaklaşık 50 yıl önce Elazığlı Canpolat ailesi tarafından kurulan Migiboy Tekstil'in ilk fabrikası Velimeşe'de hizmete girmişti. Bugün Türkiye'nin önde gelen tekstil üreticilerinden biri haline gelen Migiboy Tekstil'in Kahramanmaraş ve Kırklareli'nde iki fabrikası daha var. Ancak Migiboy Tekstil Yönetim Kurulu Başkanı Vehbi Canpolat'ın gözünde ilk göz ağrısı Velimeşe'nin yeri ayrı. Canpolat ile hem tekstil sektörünü hem de Velimeşe OSB'yi konuştuk.

Tekstil sektörü üretimi, ihracatı, istihdamı açısından Türkiye için çok önemli. Sanayinin lokomotif sektörünü siz nasıl değerlendiriyorsunuz?

Şüphesiz söylenenler doğru. Tekstil yerli ve milli bir sektör. Bugün artık kapasitesi itibarıyla yetmese de zamanında sırtını Türk pamuğuna dayamış. Tarıma dayalı bir endüstri olarak tarihsel açıdan stratejik bir görevi yerine getirmiş. Ayrıca bugün koşullar değişmiş olsa da emek yoğun bir sektör. Bu yanı sıra nüfusu hızla artan ve hızla tarımdan çıkan bir topluma iş imkanı yaratmış. Bugün hala tekstil sektörüne istihdam açısından alternatif bir sanayi dalı yok. Hizmet sektörü emiyor iş gücü arzını. Ülkemizin bütün büyük grupları, aileleri bir yanından tekstile girmiş. Tekstilden kazandıkları ile pek çok farklı sektöre giren ve oralarda da başarılı olan sanayiciler var. Bugün üretimi, lojistiği, finansı derken çalışan her üç kişiden biri bir yönünden tekstile değer. Ama hiçbir şey eskisi gibi değil. Koşulların değiştiğini görmek lazım.



Sürdürülebilir sanayi anlayışı artık kaçınılmaz. Üretim süreçlerinde su kullanan bir sektör olarak suyun güvenliği bizim için bir sorundur. Doğal suların temiz kalmasının maliyeti artık üretim maliyetlerinin bir parçasıdır.

Evet son yıllarda moda ve marka üretme çabası gündemi belirliyor

Doğru. Moda ve marka bir hedef olarak sanayinin gündeminde. Sanayici bu noktada taşıma su ile değişimden döndürmeye çalışıyor. Sermaye her şeyi çözmez. Yetişmiş insan varlığı artık sermaye kadar önemli. Çevreye duyarlı teknolojiler, sosyal sorumluluk sahibi işletmeler... Geleneksel sanayi kabuk değiştirdi. Tekstil yine emek yoğun belki ama daha nitelikli bir emek arayışı var. Ne yazık ki sanayinin geliştirdiği iyi yetişmiş eleman talebi eğitim sisteminin sunduğu arzı geçti. Bu bir sorun olarak sektörün karşısına dikilmiş durumda ve gelecekte bunu daha çok hissedeceğiz.





Üç fabrikasıyla entegre bir firma: Migiboy Tekstil

1997 yılında kurulan Migiboy Tekstil, her türlü örme ve dokuma kumaş üretimini gerçekleştiriyor ve ürettiği ürünleri iç pazara ve çeşitli ülkelere ihraç ederek ülke ekonomisine katkıda bulunuyor. İplik, boya, apre, örme ve konfeksiyon alanındaki tecrübesiyle Türk tekstil sektörünün lider kuruluşları arasında yer alan Migiboy'un tekstil alanında faaliyet gösteren üç fabrikası bulunuyor. Kahramanmaraş'ta ve Kırklareli'nde iplik tesisleri bulunan Migiboy'un Velimeşe OSB'de faaliyet gösteren üçüncü tesisi ise örme kumaş, boya ve baskı işlerini gerçekleştiriyor.

Yetiştirilmiş insan talebine çözüm nedir?

Eğitim bir yönüyle kamusal bir hizmet alanı. Kamunun burada sektörlerin vizyonunu takip etmesi ve gereğini yapması lazım. Bu noktada sadece eleştiren bir yerde durmamak lazım. Özel sektörün yükümlülüğü de var. Meslek örgütlerinin, bölgesel ve sektörel kuruluşların sorunları iyi tespit edip nokta atışı çözümler üretmesi lazım. Örneğin tekstilciler geçenlerde bana göre çok önemli bir adım attılar. İTKİB gitti YÖK ile anlaştı ve tekstil mühendisliğini seçen niteklikli çocuklara daha okurken maaş gibi burs vermeyi önerdi. Ama dedi ki beni birinci tercihi yazacaksın. İşte bu çok önemli. Bunun mutlaka sonuçları olacaktır. Yakın gelecekte beyaz yakalı tekstilcilerin profilinde çok olumlu gelişmeler olacaktır.

Tasarımcı için benzer bir destek var mı?

Belki çok daha fazlası var. Son on yıldır sektörün tasarımcıya bakışı değişti. Artık tasarımcıya masa verilmiyor. Git dünyayı gez, araştır ve bize önermeyle gel deniyor. Tasarımcıyı kazanmak için senede 4-5 tane

çok önemli yarışma var sadece bizim sektörümüzde. Siz tasarımcılığa bir iş gibi bakarsanız elde edeceğiniz sonuç da sınırlı olur. Tasarımcıların vizyonu dünya ile sınırlı olmalı. Bu da olsun demekle olmuyor. Ama dediğim gibi eleştiren bir yerde durmak istemiyorum. Biz kendi imkanlarımıza odaklanıyoruz.

Teknoloji açısından dünyanın neresindeyiz?

Özelde Tekstil terbiye sektörü için söyleyeceklerimi tekstilin geneli için de söyleyebilirim. Türkiye çok önemli bir tedarikçi ülke. Bildiğiniz bütün uluslararası markalar Türkiye'de üretim yaptırıyor. Doğal olarak o markaların standartları da burada yerleşiyor. Teknoloji yatırımı kesintisiz sürüyor. Çünkü müşterinin bir talebi var. Sorun teknolojiye değil. Rekabeti belirleyen diğer medeni taleplerde.

Nedir onlar?

İçinde yaşadığınız çevrenin ve toplumun ihtiyaçlarını göz önünde bulundurmalısınız. Sürdürülebilir bir sanayi anlayışı artık kaçınılmaz. Bu artık bir tercih sebebi haline geldi. İyi de oldu. Üretim süreçlerinde su kullanan bir sektör olarak suyun güvenliği bizim için bir sorundur. Doğal suların temiz kalmasının maliyeti artık üretim maliyetlerinin bir parçasıdır. Arıtma, geri dönüşüm yatırımcının yatırım maliyeti hesabında artık önde gelen kalemlerden olmalı. Birisi çevreye duyarlı iken bir diğeri bütün maliyetleri yok sayması haksız rekabettir ve bu tip haksızlığa izin vermek çevrenin yok edilmesine göz yummak olur. Oysa konuştuğumuz çevre bizim de içinde yaşadığımız çevre. Yok ben bildiğimden şaşmam diyemezsiniz?

Siz Velimeşe'de Temiz Akan Ergene için çalışan bir sanayicisiniz. Buradaki hedef nedir?

Sayın Cumhurbaşkanımızın Ergene'nin temiz akmasıyla ilgili bir vizyonu vardı. Bu bizim de gönülden paylaştığımız bir vizyondur. İnşallah şimdi gerçek olacak. Tekirdağ ve İstanbul Valiliği Çorlu, Marmara Ereğlisi ve Çerkezköy kaymakamlıkları Velimeşe'de yerleşik sanayicilerle çok verimli bir işbirliğine gitti. Doğru kişilerle çalışarak doğru bur proje yaptık. Bu soruna yama yapmak şeklinde değil kökünden nasıl çözüleceğini araştırarak bir proje. Uygur dünyada nasıl olup bitiyorsa burada da öyle oluyor. Tabii devletimizin mali ve bürokratik desteği ile ilerliyoruz.

Öte yandan, Velimeşe OSB ve diğer ıslah OSB'lerin, yapısı ve özel durumları nedeniyle diğer OSB'lerden ayrı düşünülmesi gerekiyor. Bu gibi OSB'lere özel statü verilerek sorunlarının en kısa zamanda çözüme kavuşturulmasının sağlanması gerekiyor.

1994 yılında Beylikdüzü İlçesinde kurulan Çağrı Elektrik, kesintisiz müşteri memnuniyeti sayesinde kurulduğu günden bu yana büyüme istikrarını aralıksız sürdürerek enerji sektörünün öncü firmaları arasında yerini almıştır.

Bu kapsamda, Velimeşe OSB içindeki Çağrı Plazada açmış olduğu yeni yeri ile şubeler zincirine bir halka daha eklemiştir. Böylece Çağrı Elektrik Velimeşe ve Trakya'nın diğer bölgelerindeki değerli müşterilerimizin elektrik market alanındaki tüm ihtiyaçlarına en kısa sürede ve uygun şartlarla cevap verecek teknik bilgi, dağıtım ağı ve stok seviyesine sahiptir. Aynı zamanda grup firmamızın enerji alanındaki diğer çözümleri de Velimeşe Şubemiz üzerinden sunulmaktadır.



FAALİYET ALANLARIMIZ

- Elektrik Taahhüt
- Elektro Market
- Müşavirlik ve Mühendislik
- Yenilenebilir Enerji

- Telekomünikasyon Hizmetleri
- Orta Gerilim Hizmetleri
- Tesisat Hizmetleri
- Pano İmalat

PROJE - TAAHHÜT SAN. TİC. A.Ş.

Beykent Sanayi Sitesi No :158, Büyüçekmece - İstanbul / Türkiye
T: +90 212 872 08 08 (Pbx) F: +90 212 872 08 08

BEYKENT ŞUBE

Beykent Sanayi Sitesi No : 19-20, Büyüçekmece - İstanbul / Türkiye
T: +90 212 873 03 30 (Pbx) F: +90 212 872 30 57

İKİTELLİ ŞUBE

İkitelli OSB Mah., Bedrettin Dalan Blv., Demirciler San. Sit.
Sosyal Tesis Blok, No :21/3 Başakşehir - İstanbul / Türkiye
T: +90 212 671 21 06 - 07 - 08 F: +90 212 671 21 09

ÇAYIROVA ŞUBE

Şekerpınar Mah. Süleyman Demirel Cad. No: 15/37
Çayırova - Kocaeli / Türkiye
T: +90 262 658 19 03 (Pbx) F: +90 262 658 19 04

TRAKYA ŞUBE

Velimeşe OSB Mahallesi , 8. Yanyol Cad. No :4
Ergene - Tekirdağ / Türkiye
T: +90 282 674 49 00 F: +90 282 674 45 50

KARAKÖY ŞUBE

Bankalar Cad. Bank Çarşısı . No:8, Karaköy - İstanbul / Türkiye
T: +90 212 873 03 30 (Pbx) F: +90 212 872 30 57



“TERZİ GİBİ” ÇALIŞIYORUZ GARANTİ İPLİK ÜRETİM DEĞİL HİZMET ŞİRKETİ



Avrupa'nın önemli markalarına ürün veren Garanti İplik, başarısının sırrını kalite olarak açıklıyor ve yaptığı işi üretim değil hizmet olarak tanımlıyor. Fabrika Müdürü Salih Tosun'un deyiimi ile, “Terzi gibi” çalışıyor.

Garanti İplik, aslında tam bir başarı hikayesi. Bundan 24 yıl önce sıradan denebilecek bir iplik fabrikası olarak kurulmuş olmasına rağmen, öğrenmeyi bilen sıra dışı yöneticileri sayesinde kısa zamanda benzerlerinden ayrılarak kendi yolunu çizmeyi başarmış. Garanti İplik Fabrika Müdürü Salih Tosun'un deyimiyle "Gene iplik yapalım ama farklı bir ürüne yönelelim" diyerek melanj iplikte karar kılan şirket bugün alanında dünyanın sayılı, Akdeniz bölgesinin bir numaralı üreticisi konumunda. Aslında "üretici" kelimesini biraz da alışkanlıktan kullanıyoruz; çünkü yine Salih Tosun'un deyimi ile Garanti İplik üretim değil bir hizmet şirketi olarak kendisini konumlandırmayı tercih ediyor.

Salih Bey, kısaca Garanti İplik'in kuruluş hikayesini anlatabilir misiniz?

Garanti İplik'i 1995 yılında kurduk. O dönem ufak bir yatırım olarak başladı. Ne kadar ufak dersenez, 40 kişi kadar çalışanı vardı. Yine iplik fabrikası olarak başladı, kademe kademe gelişerek bugüne geldi. Hızlı bir gelişme olduğunu söyleyemeyiz, yaklaşık 24 yıl oldu. Gelecek yıl çeyrek asırlık bir şirket olacak. Biz geldiğimizde Velimeşe böyle değildi. Tek tük fabrikalar vardı. Burada başladık, şu anda OSB içerisinde toplam 75 bin metrekare alanda kurulu 50 bin metrekare kapalı alana sahip iki ayrı tesiste faaliyetlerimizi sürdürüyoruz.

İkinci tesis yatırımını ne zaman yaptınız?

Bir sene önce ikinci bir fabrikayı satın aldık. Hatta şu anda halen yatırımlarımız devam ediyor o tesiste. İnşaat ve benzeri çalışmalar tamamlandı diyebiliriz.

Bu alanda 350 kişi ile faaliyet gösteriyoruz, diğer tesiste peyderpey 40-50 kişi istihdam etmeyi planlıyoruz.

Yeni tesiste de aynı şekilde iplik üretmeye devam edeceğiz. O tesis ipliğin hazırlık kısmı olacak. Elyaf hazırlama tesisi olara faaliyet gösterecek. Burada da ipliğin kendisini üreteceğiz.

Ne tür iplikler üretiyorsunuz?

Biz sadece pamuk ve viskon gibi doğal elyaflar kullanıyoruz. Akrilik yok, polyester yok. İpek, yün, kaşmir ve pamuk ağırlıklı elyaflar kullanıyoruz ve bunlarla iplik üretiyoruz. Bizim üretimimiz de bir hammadde. Tekstil hammadde. Üretimimizin yüzde ellisini de ihraç ediyoruz. Kalan yüzde 50'sini de yine iç piyasada ihracata yönelik çalışan firmalara hammadde olarak veriyoruz.

Tekrar 24 yıl öncesine dönersek, "kademe kademe gelişerek bugüne geldik" dediniz, o kademeleri biraz daha açabilir miyiz?

Başta ekru pamuk ipliği, open-end pamuk ipliği üretmek için kurulmuş bir tesisti burası. Çeşitli dönemlerde yaşanan ekonomik güçlüklerin ardın-





Ar-Ge'ye yönelik faaliyetleriniz var mı?

Biraz önce de bahsettiğim gibi, müşteriler bizden çeşit istiyorlar. O çeşitliliği sağlamak için de sürekli araştırma yapmanız gerekiyor. Ar-Ge ve kalite kontrolü beraber yürütüyoruz. Personelimizin yaklaşık yüzde 10'unu sadece bu alanda istihdam ediyoruz.

dan farklı bir şey yapmak gerektiği kanısına vardık. Herkesin yaptığı olmasın dedik. Gene iplik yapalım ama daha farklı bir ürüne yönelelim dedik ve melanj ipliği seçtik. Melanj, çeşitli renkli elyafların karışımı ile oluşmuş iplik.

Melanj ipliği seçmenizin nedeni neydi?

O alanda bir açık vardı, kaliteli ürün açığı vardı. Biz de dedik ki bu ipliğe geçelim ve bu işin en iyisini yapalım. İlk on yılımız zaten bu işi öğrenmekle geçti. Tabii ki yine ticaretimizi de yaptık ama o ilk on yıllık dönemi biz öğrenme süreci olarak adlandırıyoruz. O



tarihten bugüne de artık bu bizim gerçekten işimiz haline geldi. Garanti İplik bir marka olarak tanınmaya, öne çıkmaya başladı.

Sonrasında sektörün liderlerinden büyük bir firma ile knowhow anlaşmasına gittik. Onlar piyasadan çekilmeye karar vermişlerdi. Bize dediler ki "Bizi kalite olarak ancak siz devam ettirebilirsiniz." Müşterileriyle, geçmişleriyle her şeyiyle bize verdiler ve bir knowhow anlaşması imzaladık. Belki de bizim sektörümüzde bugüne kadar yapılmış olan ilk ve tek knowhow anlaşması diyebiliriz.

Bu arada da kendi yolumuzda da ilerlemeye devam ediyorduk tabii ki. Yurt dışında müşterilerimiz artıyordu. Bu müşterilerin ve knowhow anlaşmasının sayesinde biz Avrupa pazarına iyice yerleştik.

Sonrasında İtalya'da da bir şirket kurduk. Pazarlama ağırlıklı, bir de depomuz var orada. İtalya içine perakende satışlar yapıyoruz. Orasının faaliyete geçmesi de yaklaşık 10 yıla ulaştı.

Avrupa pazarınız İtalya ağırlıklı mı?

İtalya ağırlıkta olmakla birlikte, Fransa'da, Almanya'da, Yunanistan'da, Bulgaristan'da müşterilerimiz var.

Bildiğim kadarıyla önemli bir müşteri portföyünüz var.

Tabii, Lacoste'tan Dolce Gabbana'ya, Diesel'den Louis Vuitton'a Avrupa'nın önemli düzgün markalarının neredeyse tamamına ürün veriyoruz. Kalitemizi oturttuğumuz için iyi markalarla çalışıyoruz. Zaten başarımızın sırrı kalitemiz. Bizim yaptığımız iş aslında üretim değil. Biz hizmet veriyoruz, terzi gibi çalışıyoruz. Müşteri bize şunu yapmak istiyorum der, biz de o ürünü çalışır, istediğini gerçekleştiririz. Sipariş odaklı çalışırız. Modayı yaratanlar derler ki, "şöyle bir iplik yapsak olur mu?" Fikirlerimizi paylaşıyoruz, de-





Hazır çevreden bahsetmişken sizin bir Wind Yarn hikayeniz var, onu da dinleyebilir miyiz?

Wind Yarn, inovasyon arayışının sonucunda ortaya çıkmış bir proje. Bizim en büyük giderimiz enerji. Enerjiyi nasıl kullanırsak bu işten fayda yaratırız diye daha 2002 yılında araştırmaya başlamıştık. O dönemde henüz Türkiye’de rüzgar haritaları falan oluşturulmamıştı. Faydalanacağımız bir kaynak yoktu. Bölgemizdeki rüzgarın ne olduğunu öğrenelim istedik. Bu sektörde çalışan birkaç gruptan yardım alarak rüzgar ölçümleri yaptırıldık. İki sene devam etti bu ölçümler ama rüzgar türbinlerinin o günkü teknolojisi ile çok verimli olmayacağı anlaşıldı. Biz de

bunun üzerine bu işten belli bir süre vazgeçtik ama aklımızın bir kenarında hep kaldı. Sonra teknoloji geliştikçe türbinlerin verimi de artmaya başladı ve bu yatırıma yapmaya değer bir seviyeye gelince karar verdik ve harekete geçtik. Bir Alman şirket ile anlaştık. Bizim rüzgar türbinimizin kurulu gücü 2,35 megavat. Şu anda bizim tüketimimizin yaklaşık yüzde 25’ini karşılıyor diyebiliriz. Tabii bu oran her sene rüzgar durumuna bağlı olarak değişiyor. Bu sene iyi gidiyor, kendi verimi yüzde 34’lere kadar çıktı. Bizim için bu önemli bir inovasyon oldu. Wind Yarn marka haklarını aldık. Bazı güzel markaların da hoşuna gitti bu ürün. Yavaş yavaş tercih edilir bir ürün haline gelmeye başladı.

neriz. Tabii teknoloji de önemli, yapabileceğimizin en iyisini yapmaya çalışarak bugüne geldi burası.

Kalite için hammadde de önemli sanırım.

Çok doğru, Türkiye bildiğiniz gibi eskiden beri pamuğun cenneti aslında. Ancak son dönemde ekonomik kaygılar nedeniyle çiftçi pamuk üretiminden çıkmaya başladı. Aslında Ege pamuğu gibi çok güzel bir pamuğumuz var bizim. Ama ne yazık ki artık o pamuğu bulamıyoruz. Eskiden pamuk elle toplanıyordu ve çok güzel, düzgün ürün alınıyordu. Ancak ekonomik kaygılar, maliyetler nedeniyle makine ile toplama başladı. Neyse ki halen daha elle toplamaya devam edenler var. Biz de bu pamuğu kullanıyoruz. Bir de Mısır pamuğunu kullanıyoruz. Pamuk ithalatımız var. Yöre pamuğu olarak tabir ettiğimiz Güneydoğu Anadolu pamuğunu kaliteden dolayı ne yazık ki kullanamıyoruz.

Yöre pamuğunun kalitesinin düşük olmasının nedeni nedir?

Tamamen tohum ıslahı ile alakalı. Eskiden yerli tohumlarımız vardı bizim: Nazilli 84 gibi... Onlar kalmadı artık, hep ithalatı yapılıyor tohumun. Verim arttığı için o tohumlar tercih ediliyor, ama üretim artıyor olsa da kalite düşüyor. Herkes bizim gibi kaliteli pamuk tercih etmiyor. Bu pazarın büyüklüğü belli ve onu artırmak çok zor. Bizi tercih eden bir grup üretici var ama onun dışında kalanlar kaliteden ödün vererek üretim yapıyorlar.

Melanj iplik alanında rakipsiz konumdasınız. Üretmesi zor bir ürün mü?

Melanj iplik, Fransızca karışım demek. Başka üreticilerin bu alanı tercih etmemesinin nedeni ise üretiminin oldukça meşakkatli olması. Nedir bu meşakkatler? Standart ürünler vardır, ekru ham



pamuk ipliği dediğimiz zaman bütün tekstil sektörü bunu kullanır. 30'a 1 iplik üretirsiniz, bütün fabrika 30'a 1 ekru iplik çalışır. Bizde öyle değil. Şu anda işletme içerisinde en az 40 ayrı çeşit iplik var. Senede 4 bin 500 lot gibi bir işlemimiz var.

Bu alanda Avrupa'nın hatta Ortadoğu'nun en büyüklerinden biriyiz. En büyükler Çin'de ama orada da kalite sıkıntıları söz konusu. Bizim bir avantajımız da Avrupa'ya, ana üreticilere yakın olmamız. Tabii gün geçtikçe maliyetler nedeniyle pazar Uzakdoğu'ya doğru kayıyor.

Tekstil sektöründe katma değeri ürünler üretmeye aslında yeni yeni başladık. Standart ürün üreterek bir yere varılamayacağı anlaşıldı ama maliyetler artınca anlaşıldı. Yoksa başta kimse fark etmiyor. Bazı büyük markalar işçilikten dolayı, kaliteden dolayı Türkiye'yi çok kullandılar. Sektörümüzde bazı firmalar da tek lokomotif olarak yürüttüler. Çünkü talep çoktu, bir iki firma yetmiyordu, birçok firmayı kullandılar. Ama maliyetler baskın gelip bu firmalar Uzakdoğu'ya yönelince bizim firmalarımız anlamaya başladılar katma değer ne olduğunu.

Biraz da Velimeşe OSB'den bahsedersek,

OSB henüz bir bebek gibi şu anda... Doğal olarak şu anda bizim sorunlarımıza cevap veremiyor. Çünkü yapılacak o kadar çok şey var ki ana kalemler yetiyor zaten. Ergene Havzasının toparlanması süreci var öncelikle. Zaten buradaki OSB'lerin kuruluş sebebi de bu. Yoksa buralar dağınık bir sa-

nayi bölgesiydi öncesinde, Velimeşe olsun, Veliköy olsun... Yol kenarında uygun bulunan bir araziye yapılmış tesislerdi bunlar. İstanbul'un bir dönem kalkıp bu taraflara gelmesinden kaynaklı. Bir de hızlı büyümeler vardı o dönemde. Kalkınmaya faydası oldu ama altyapısı hazırlanarak yapılmış olsaydı bu işler bugün OSB de çok farklı konularla ilgilenebilirdi.

Ama siz yine de çevreye önem veren bir firma olarak dikkat çekiyorsunuz.

Tabii, baştan beri. En basiti bizim atığımız yok. Çevreyi kirletecek bir yapımız yok.

Geleceğe yönelik beklentilerinizden de bahsedebilir miyiz?

Geleceğe yönelik çok fazla beklentimiz, düşüncelerimiz var ancak ekonomik konjonktürün de buna müsaade etmesi gerekiyor. Yapacağımız çok iş var önümüzde, en basiti diğer yatırımımızı harekete geçirmek ancak dediğim gibi öncelikle konjonktürün daha farklı olması gerekiyor.

Kalifiye eleman konusunda sıkıntı yaşıyor musunuz?

Bizim işimizin okulu yok, kendimiz yetiştirmek durumundayız. Bu işin mektebi zaten burası. Tekstil mühendisi bile olsa burada belli bir eğitimden geçtikten sonra ancak buradaki işleyişe katkıda bulunabilir. Başka bir tesiste yetişmiş bir iplikçinin bizim işimizi yapması gerçekten zor.



Kuzey Ren-Vestfalya'da Yeni Yatırım Fırsatları Avrupa'daki Yatırım Merkeziniz

Bir bölgeyi güçlü bir yatırım merkezi yapan en önemli şey; ekonomik güç, altyapı ve kültürel yaşam gibi faktörlerin mükemmel etkileşimidir. Bu bakımdan Kuzey Ren-Vestfalya birçok açıdan eşsizdir. Almanya'nın bu en kalabalık nüfusa sahip olan eyaletinin size sunduğu sayısız imkân ve koşullardan faydalanın. Hangi sektör veya proje için olursa olsun, yeni fırsatlar için ideal yatırım ortamını burada bulacaksınız. Yaklaşık 20.000 yabancı şirket tercihini metropol bölge Kuzey Ren-Vestfalya lehine kullandı. Bizimle iletişime geçin ve sizi de memnuniyetle bilgilendirelim. Bir One-Stop-Acentesi olarak yatırım projelerinizde size destek veriyoruz: www.nrwinvest.com





İSTİHDAM SEFERBERLİĞİ 2019 TANITILDI

2019 HEDEFİ 2,5 MİLYON YENİ İSTİHDAM SAĞLAMAK

İstihdam Seferberliği 2019 Tanıtım Toplantısı, Aile, Çalışma ve Sosyal Hizmetler Bakanı Zehra Zümrüt Selçuk, Hazine ve Maliye Bakanı Berat Albayrak ve Kültür ve Turizm Bakanı Mehmet Nuri Ersoy'un katılımıyla TOBB'da yapıldı.



İstihdam Seferberliği 2019 Tanıtım Toplantısının açılışında konuşan TOBB Başkanı Rifat Hisarcıklioğlu, istihdam seferberliği başlatılması konusuna Bakan Selçuk ve Bakan Albayrak ile bir araya gelip çalıştıklarını ifade ederek, iki bakanın olumlu yaklaşımlarıyla teşviklerin tasarlandığını söyledi. Kanun tasarısının torba kanuna eklendiğini ve hızla Meclis'ten geçerek Resmi Gazete'de yayımlandığını anımsatan Hisarcıklioğlu, "Türk iş dünyası için böyle bir hızlı hareket eden bakanlarımıza huzurunuzda teşekkür ediyorum. İşte burada sizlerle birlikte 2019 İstihdam Seferberliğini başlatıyoruz. Cumhurbaşkanımızın istihdam seferberliği çağrısına yönelik ilk adımı atıyor, kampanyayı başlatı-



“teşvikten kazancım ne kadar” uygulamasıyla işverenlerimiz teşvik ve desteklerden ne kadar fayda sağlayacaklarının bilgisine ulaşılabilecekler inşallah”

yoruz. Sloganımız ‘Burasi Türkiye Burada İş Var’. TOBB, sektör meclislerimiz ve odalar-borsalar olarak bu kampanyayı 81 ilde ve 160 ilçede en yaygın şekilde tanıtacak ve en geniş katılımın sağlanması için çalışacağız. Buradan tüm iş dünyamıza ve işverenlere de çağrıda bulunuyorum, Türkiye’nin gücüne ve geleceğine güvenin. İstihdam kampanyasına katılın, bu tarihi desteklerden faydalanın. En az bir işsiz vatandaşımızı işe alarak hem işinizi geliştirin hem ekonominin büyümesine katkınız olsun, hem de Türkiye geleceğine yatırım yaparak kazanan siz olun” dedi.

Hisarcıklioğlu, “Bu topraklarda bereketi ve umudu hiç kaybetmedik. Kaybetmeyeceğiz. Bereketli ve umut dolu bir güne merhaba demek için, Burada iş var, Burada aş var, Burada gelecek var diyoruz” şeklinde konuştu.

“Teşvikten kazancım ne kadar” uygulaması başladı

Aile, Çalışma ve Sosyal Hizmetler Bakanı Zehra Zümrüt Selçuk da konuşmasında ülke ekonomisinin son 16 yılda hızlı bir büyüme eğilimi gösterdiğini ancak bunun geçen beş yılında ciddi risklere maruz kaldığını belirtti. Gezi olayları, terör saldırıları, 15 Temmuz hain darbe girişimi gibi birçok badirenin güçlenerek geride bırakıldığına işaret eden Selçuk, 2018 yaz aylarından itibaren, dolar üzerinden kurulan ekonomik spekülasyonların da başarıyla yönetilerek bertaraf edildiğini söyledi. Selçuk, Türkiye’nin dünyanın ilk 10 ekonomisi arasında yer alması için kalkınmaya dair projelerin ve hamlelerin hız kesmeden sürdürüleceğini ifade etti.

Türkiye’nin 16 yılda 3,5 kat büyüdüğünü anlatan Selçuk, bu süreçte uygulamaya konulan reformlarla, “İş Yapma Kolaylığı” bakımından, Türkiye’nin dünyada 43. sıraya kadar yükseldiğini aktardı.



Bugün Türkiye'ye karşı oynanan oyunlara, karşı durulan güçlü bir yumruğun, dayanışmanın, bir olmanın, milletçe güçlü olmanın dosta düşmana ispat edildiği bir gündür.

Bakan Selçuk, "2002'de 727 bin olan sigortalı çalıştıran iş yeri sayımız 1,9 milyona, aktif sigortalı sayımız 12 milyondan 22,3 milyona yükseldi. Aynı dönemde, aktif iş gücü programlarımızdan yararlanıcı sayısı ise yaklaşık 3,1 milyona ulaştı" diye konuştu.

Birinci 100 günlük icraatlarının başarıyla bitirildiğini, ikinci 100 günlük icraatların süratle tamamlanmak üzere olduğunu vurgulayan Selçuk, bu kapsamda kolay işverenlik uygulamasının genişletilmesi, aktif iş gücü programlarının yaygınlaştırılması ve yabancı çalışma iznine yurt dışından başvurunun kolaylaştırılması gibi hizmetlerin hayata geçirildiğini söyledi. Selçuk, "Bugün burada bir müjde daha vermek isterim. 100 Günlük Eylem Planı'nda olan, 'teşvikten kazancım ne kadar' uygulamasıyla da işverenlerimiz sunduğumuz teşvik ve desteklerden ne kadar fayda sağlayacaklarının bilgisine ulaşacaklar inşallah" ifadesini kullandı.

Bakan Selçuk, "Bugün burada, bu güzel atmosferde, yeni teşvikimizi sizlerle paylaşmak istiyorum. İşverenlerimizin nisan ayı sonuna kadar sağlayacağı her ilave istihdam için 3 ay boyunca prim ve vergilerin yanı sıra ücreti de devlet olarak biz karşılayacağız. İzleyen 9 ayda da prim ve vergileri ödemeye devam edeceğiz" dedi.

Mevcut çalışanlarına ilave olarak işe alınan her bir sigortalının, asgari ücret düzeyinde tüm prim ve vergilerinin 12 ay boyunca karşılandığını hatırlatan Selçuk, 2016'da başlatılan asgari ücret desteğine bu yıl da devam edildiğini bildirdi. Selçuk, geçen yıl 9 ay olarak uygulanan desteğin süresinin bu yıl 12 aya çıkarıldığını ifade etti.

Bakan Selçuk, 500 ve üzeri çalışanı olan iş yerlerine 101 lira, 500'ün altında çalışanı olan iş yerlerine 150 lira asgari ücret desteği verildiğini belirtti.

Tüm teşviklerden yararlanan işletme ve çalışan sayısının gün geçtikçe daha da artığına işaret eden Selçuk, "Bakanlık olarak geçen hafta açıkladığımız teşvikle beraber 18 ayrı teşvik ve destek uygulamamızla 1,7 milyona yakın işverenimize, 11 milyondan fazla sigortalımıza halihazırda destek vermekteyiz" diye konuştu.

Selçuk, prim teşviklerinin hayata geçirildiği 2004 yılından bu yana işverenlere 150 milyar liraya yakın destek sağlandığını kaydetti.

2019'da 2,5 milyon yeni istihdam

Hazine ve Maliye Bakanı Berat Albayrak ise birçok platformda ülkenin içinden geçtiği ekonomik sürecin KOBİ'lere, sanayicilere ve esnafa olan etkilerini azaltmak için atılacak adımları görüştüklerini, çeşitli paketler açıkladıklarını hatırlattı. Bugün kamu-özel sektör arasında oluşturdukları güçlü koordinasyon ve sinerjinin meyvelerini almak için bir araya geldiklerini ifade eden Albayrak, "Geç-





tiğimiz ay Cumhurbaşkanımızın da katıldığı şura vesilesiyle ifade edildiği gibi 2019 yılında 2,5 milyon yeni istihdamı hayata geçireceğiz” ifadesini kullandı.

Albayrak, bugün istihdam alanında bir devrim yaşandığını belirterek, “Bugün Türkiye’ye karşı oynanan oyunlara, ekonomide çizilmek istenen senaryolara karşı durulan güçlü bir yumruğun, dayanışmanın, bir olmanın, milletçe güçlü olmanın dostu düşmana ispat edildiği bir gündür.” diye konuştu. Yeni Ekonomi Programı (YEP) ile hedef ve stratejileri belirlediklerine dikkati çeken Albayrak, AK Parti hükümetleri döneminde istihdamı artırmaya yönelik politikaların hep öncelikleri arasında yer aldığını kaydetti. Albayrak, bu amaç doğ-

rultusunda 2009’dan bu yana yaklaşık 10 milyonluk yeni istihdam oluşturulduğunu vurgulayarak, 2018’de açıkladıkları mevcut istihdam teşviklerine yenilerini eklediklerini hatırlattı.

Bakan Albayrak, sigorta prim teşviğinin devam ettiğine işaret ederek, “Geçen cuma günü Mecliste kabul edilen kanunla yeni bir destek daha açıkladık. Bu kapsamda 1 Şubat 2019-30 Nisan 2019 arasında işe alınan işçilerin 3 ay süreyle tüm prim, vergi ve ücret desteği hükümetimiz tarafından karşılanacak.” ifadesini kullandı. Finansmana erişim noktasında da önemli paketler açıkladıklarını hatırlatan Albayrak, şöyle konuştu: “Ocak ayında 13 bankanın katılımıyla KOBİ’lerimiz için 20 milyar liralık bir kredi paketi müjdesini vermiştik. Bu paket ile birlikte reel sektörün likidite ihtiyacına ciddi anlamda bir destek oluşturmuştuk. Bu paket ile bugün itibarıyla 67 bin 438 KOBİ’mize 20,3 milyarlık kredi kullanıldı. Yeni bir paket geliyor. Bu hafta onu anons edeceğiz. Aynı şekilde esnafımız için de Halkbank aracılığıyla açıkladığımız yılın 3 ayındaki 10 milyar liralık pakette, esnaf kredilerinde toplamda 66 bin 236 esnafa 6 milyar 238 milyon liralık tutara ulaşmış bulunuyoruz. Şubat sonu itibarıyla 7,5 milyar lirayı geçerek belki de martın ortasına doğru 10 milyar liralık kredi paketini esnafımıza kullanırmış olacağız.” Albayrak, üreticilerin modern seracılığa dönüşü ve yatırımları ile ilgili de çok önemli bir finansman paketi açıkladıklarını, KDV iadeleri ile ilgili önemli adımlar attıklarını anımsattı.



İSTİHDAM SEFERBERLİĞİ ŞUBAT 2019



İSTİHDAM SEFERBERLİĞİ 2019 KAPSAMINDA UYGULANAN TEŞVİKLER

1. YENİ İSTİHDAMA ÜCRET DESTEĞİ (3 AY)

Her ilave istihdam için

İlk 3 Ay

Ücreti, vergi ve SGK primlerini devlet ödüyor



İŞVERENE MALİYETİ
0

TL

Devamındaki 9-15** ay

Vergi ve SGK primlerini devlet ödüyor



İŞVERENE MALİYETİ
2.021 TL

Son Tarih
30 Nisan 2019

*Şart: Sigortalı, işyerinde 2018 yılı ortalama sigortalı sayısına ilave olarak istihdam edilmesi

**kadın, engelli, 18-25 arası erkekler için 18 ay

ŞARTLAR

1 Şubat 2019 ile 30 Nisan 2019 arasında işe alınanlar için geçerli

3 ay ücret desteğine karşılık işe alındıkları tarihten itibaren toplam 9 ay istihdam etme zorunluluğu var

İşe alındıkları aydan önceki 3 ayda 10 günden fazla sigortalı olmamak

2018'de işyeri çalışan sayısının en düşük olduğu aydaki çalışan sayısına ilave olarak işe başlatılması gerekiyor

2. YENİ İSTİHDAMIN SGK PRİMİNE, VERGİSİNE DESTEK (EN AZ 12 AY)

Her ilave istihdam için 12-18* ay süreyle SGK primlerini ve vergiyi devlet karşılıyor



**İŞÇİ BAŞINA
TOPLAM DESTEK
13.356 TL**



ŞARTLAR

İşe alındıkları aydan önceki 3 ayda 10 günden fazla sigortalı olmamak

İşyerinin 2018 yılı ortalama çalışan sayısına ilave olarak çalıştırılması

31 Aralık 2020'ye kadar geçerli

*Kadın, engelli, 18-25 arası erkekler için 18 ay

**Aylık ücreti 6.822 TL'ye kadar olanlar için 2.712 TL'ye kadar teşvik verilmektedir.

3. KISA ÇALIŞMA ÖDENEĞİ

Ekonomik sebeplerle;

İşyerinde çalışma sürelerini geçici olarak azaltmak durumunda kalan işverenlere,

3 ay boyunca azaltılan süreye ilişkin çalışanlarının ücreti devletten

<https://www.iskur.gov.tr/isveren/kisa-calisma-odenegi>

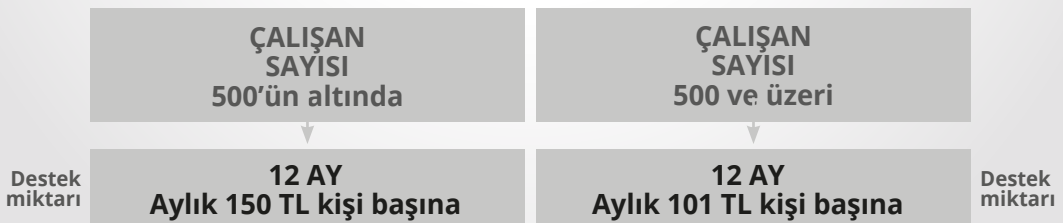
3 AY ÜCRET
İşsizlik Sigortası
Fonu'ndan ödeniyor

Başvuru
İŞKUR'a
yapılıyor

	Son 12 Aylık Prime Esas Kazançların Aylık Ortalaması	Hesaplanan İşsizlik Ödeneği Miktarı	Damga Vergisi	Ödenecek İşsizlik Ödeneği Miktarı	Destek Miktarı
Son 12 Ay Asgari Ücretle Çalışan	2.558	1.535	11,65	1.523	Destek Miktarı
Son 12 Ay 4.000 TL ile Çalışan	4.000	2.400	18,22	2.382	Destek Miktarı
Son 12 Ay 7.000 TL ile Çalışan	7.000	3.838*	29,13	3.808	Destek Miktarı

- *Günlük kısa çalışma ödeneği; sigortalının son 12 aylık prime esas kazançları dikkate alınarak hesaplanan günlük ortalama brüt kazancının % 60'ıdır.
- Bu şekilde hesaplanan kısa çalışma ödeneği miktarı, aylık asgari ücretin brüt tutarının % 150'sini geçemez.
- 2019'da brüt asgari ücret 2.558 TL'dir.

4. ASGARİ ÜCRET DESTEĞİ



ŞARTLAR

Toplu iş sözleşmesi uygulanmayan işyerlerinde 3.060 TL'nin altında ücret alanlar, toplu iş sözleşmesi uygulanan işyerlerinde 6.090 TL'nin altında ücret alanlar için uygulanacaktır

2018 yılında en az işçi istihdam edilen aydaki sigortalı sayısının altına düşmemek şartıyla 2019 yılında uygulanacaktır

5. DÜZENLİ ÖDEMEYE DEVAMLILIK DESTEK

SGK primlerinin işveren hissesinin 5 puanlık kısmı devlet tarafından karşılanıyor

Destek
miktarı

**İşveren Hissesi
5 puan**

**Aylık 128 TL
959 TL kişi başına**

Destek
miktarı

6. KALKINMAYA İLAVE DESTEK

Kalkınmada öncelikli 51 ilde ve 2 ilde;
- Sigortalıların SGK primlerine 5 puanlık indirimle ilave olarak,

Destek
miktarı

**5 puana ilave
6 puan**

**Gelişmişlik
endeksine
göre
Bakanlar
Kurulu
kararı ile
belirlenen 51
il ve 2 ilçe**

Adıyaman
Afyonkarahisar
Ağrı
Aksaray
Amasya
Ardahan
Artvin
Bartın
Batman

Bayburt
Bingöl
Bitlis
Bozcaada
Çankırı
Çorum
Diyarbakır
Düzce
Elazığ

Erzincan
Erzurum
Giresun
Gökçeada
Gümüşhane
Hakkari
Hatay
İğdir
Kahramanmaraş

Karaman
Kars
Kastamonu
Kırıkkale
Kırşehir
Kilis
Kütahya
Malatya
Mardin

Muş
Nevşehir
Niğde
Ordu
Osmaniye
Rize
Siirt
Sinop
Sivas

Şanlıurfa
Şırnak
Tokat
Trabzon
Tunceli
Uşak
Van
Yozgat

Destek
miktarı

**Aylık 281 TL
1.113 TL kişi başına**

7. ÖNCE İŞBAŞI EĞİTİM SONRA İSTİHDAM DESTEĞİ

- Katılımcılara 3 ay süreyle aylık 2.021 TL ödenecek
- İmalat sanayi ve bilişim sektörlerinde süre 6 ay uygulanacak
- Siber güvenlik, kodlama, yenilenebilir enerji vb. mesleklerde 18-29 yaş arası gençler için 9 ay süreyle uygulanacak ve aylık 2.210 TL ödenecek
- Katılımcıların genel sağlık sigortası ile iş kazası ve meslek hastalıkları primleri devlet tarafından karşılanacak
- 2-5 yaş arası çocuğu olan imalat sanayide işbaşıeğitim programına katılan kadınlara ilave olarak aylık 400 TL çocuk bakım desteği verilecek

Destek
miktarı

**KURSIYERE 3 ay
2.021 TL aylık**

Destek
miktarı

**İMALAT ve BİLİŞİME
6 ay 2.021 TL aylık**

Destek
miktarı

**STRATEJİK ALANLARDA
9 ay 2.210 TL aylık**

- Katılımcılara, aylık 2.021 TL, öğrenciler için 1.516 TL, işsizlik ödeneği alanlar için 1.010 TL devlet tarafından ödenecek

ŞARTLAR

En az 2 sigortalı çalışanı olan işverenler yararlanabilir

İşverenler çalışan sayısının yüzde 30'una kadar katılımcı talep edebilir

İşverenin yüzde 50 istihdam taahhüdü verme ve katılımcıları en az program süresi kadar istihdam etme zorunluluğu var

Program günde en az 5 en fazla 8 saat olmak üzere ve haftada 6 günü aşmamak kaydıyla haftalık 45 saati geçmeyecek şekilde düzenlenir

8. İHTİYACINIZA UYGUN, NİTELİKLİ İŞGÜCÜ EĞİTİMİNE TAM DESTEK

İstihdam Seferberliği kapsamında AÇSHB ile TOBB arasında MEGİP imzalandı

- Oda-Borsalar ve İŞKUR il müdürlükleri aracılığıyla mesleki eğitimler düzenlenecek
- Kurslar, teorik ve pratik eğitim olarak 8 aya kadar sürebilecek
- Nitelikli işgücü işverenlerin talepleri doğrultusunda oluşturulacak eğitim programı ile yetiştirilecek

Destek
miktarı

**KURSIYER 8 ay
2.021 TL aylık**

**KİŞİ BAŞINA
TOPLAM DESTEK
16.168 TL**

Ramazan Bağışlarınızla Fitre ve Zekatlarınızla ÖNCE ÇOCUKLAR İYİLEŞSİN



Ramazan ayında
yoksul bir aileyi doyurmak,
hasta bir çocuğu
iyileştirmek,
gözü yaşlı bir anneyi
güldürmek
ibadetlerin en güzelidir.

BANKA
bağış ekranlarından
LÖSEV

ALO LÖSEV
ANKARA
0 312 447 06 60

İNTERNET
online bağış
losev.org.tr

CARİ AÇIĞA BÜYÜK KATKI ELEKTRİKTE YERLİ KAYNAKLARIN PAYI ARTIYOR

Türkiye'de yılın ilk çeyreğinde üretilen elektriğin yüzde 62'si yerli ve yenilenebilir enerji kaynaklarından karşılandı. Üretimdeki bu artış, cari açığın kapanmasına 513 milyon dolarlık katkı sağladı.

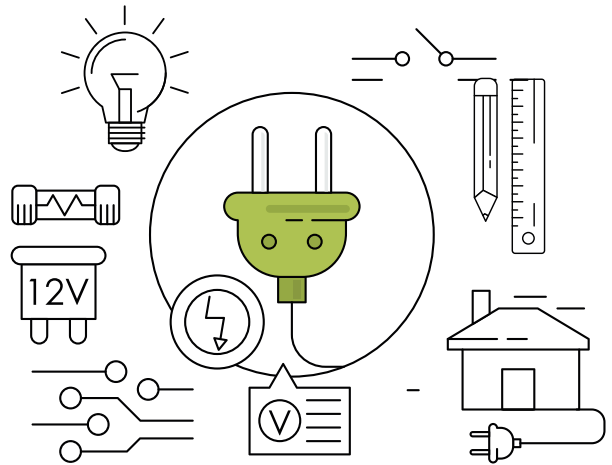
Türkiye'de Ocak-Mart döneminde üretilen elektriğin yüzde 62'si (46 milyar 11 milyon kilovatsaat) yerli ve yenilenebilir enerji kaynaklarından sağlandı. Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı verilerinden yapılan derlemeye göre, yılın ilk çeyreğinde Türkiye'nin toplam elektrik üretimi 74 milyar 252 milyon kilovatsaati buldu. Geçen yılın Ocak-Mart döneminde yerli ve yenilenebilir kaynakların elektrik üretimindeki payı yüzde 48,56 iken, bu yılın aynı döneminde bu oran yüzde 62'ye (46 milyar 11 milyon kilovatsaat) çıktı. Yerli ve yenilenebilir elektrik üretimindeki bu artış, cari açığın kapanmasına 513 milyon dolarlık katkı sağladı. Yılın ilk çeyreğinde elektrik üretiminde hidroelektrik santrallerinin payı yüzde 30,41 oldu. Üretimde yerli kömürün payı yüzde 16,22, rüzgarın payı yüzde 8,33, jeotermalin payı yüzde 3,04 ve güneş ile lisanssız üretimin payı ise yüzde 2,49 olarak hesaplandı. Üretimde biyokütle ve diğer kaynakların payı ise yüzde 1,6 oldu. İthal kaynaklardan gerçekleşen üretim ise yüzde 38'e geriledi.

Yerli kaynaklarda kurulu güç arttı

Geçen yıl ilk çeyreğinde 86 bin 868 megavat olan

Türkiye'nin elektrikteki kurulu gücü, bu yılın aynı döneminde 89 bin 131 megavata yükseldi. Söz konusu dönemde toplam kapasitede yerli kaynakların kurulu gücü 50 bin 310 megavattan 53 bin 473 megavata çıktı.

Öte yandan Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Fatih Dönmez, daha önce yaptığı açıklamada, "Amacımız yerli kaynakların payını yüzde 60-70'lere yükseltmek. Daha çok yerli ve yenilenebilir diyerek birçok projeyi hayata geçiriyoruz" ifadelerini kullanmıştı.



TÜM BELGE VE BEYANNAMELER ELEKTRONİK ORTAMDA “KAĞITSIZ GÜMRÜK” DÖNEMİ BAŞLADI

Kağıtsız ihracat uygulamasıyla ihracatçı, ihracat beyannamesini ve eklerini ofisinden verebilecek. İlave belge talebi sistem mesajıyla iletilecek.

Ticaret Bakanlığının dijital ihracatın kapısını araladığı "Kağıtsız Gümrük Projesi" tüm gümrüklerde uygulanmaya başladı. İhracat işlemlerindeki süreçlerin elektronik ortamda izlenebileceği uygulamayla kağıt belge ibrazı sona erecek, arşivleme yükü ortadan kalkacak, belge ve sertifika beyanı esnasında yaşanan zaman ve maliyet kaybı önlenmiş olacak.

Ticaret Bakanlığınca ihracata yönelik yürütülen "Kağıtsız Gümrük Projesi" ile gümrük beyannamesine eklenen tüm belgeler ve beyanname işlemlerine ilişkin tüm talepler elektronik ortama alındı. Bu kapsamda, gümrük beyannamesine eklenen belgeler gümrük idaresince kağıt ortamında saklanmayacak. Kağıt ortamında eklenen belgeler, dijital ortamda Tek Pencere Sistemi üzerinden beyannameyle ilişkilendirilecek. Beyannameye ilişkin dilekçeler de aynı portal üzerinden dijital ortamda hazırlanarak Bilge Sistemi'ne gönderilecek. Beyannameyi incelemekle görevli memurlarca Bilge Sistemi'nden dijital ortamda yüklenen belgelere onay verilebilecek. Dilekçeler memur ekranından elektronik olarak da cevaplandırılabilir.

Tüm süreçler elektronik ortamda izlenebilecek

Kağıtsız ihracat uygulamasıyla ihracatçı, ihracat beyannamesini ve eklerini ofisinden verebilecek. İlave belge talebi sistem mesajıyla iletilecek. İh-



racatçı, ilave talepleri elektronik ortamda gönderebilecek. Böylece, kağıtla belge ibrazı sona erecek, arşivleme yükü ortadan kalkacak, belge ve sertifika beyanı esnasında yaşanan zaman ve maliyet kaybı son bulacak. İhracat işlemlerinin tüm süreçleri elektronik ortamda sistem üzerinden takip edilebilecek. Bu kapsamda, 154 belge dijital ortamda işlem görecektir.

Gümrüklerin modernleşmesi ve gümrük süreçlerinin dijitalleştirilmesine yönelik önemli çalışmaları hayata geçiren Ticaret Bakanlığınca, 30 Nisan'da tüm gümrüklerde uygulamaya alınan sistemin denemeleri Esenboğa, Ankara Tır, Ambarlı ve Atatürk Havalimanı gümrük müdürlüklerinde yapılmıştı.

TARİHTE BİR İLK YAŞANDI

NİSAN'DA İHRACAT
15 MİLYAR DOLARI AŞTI

Türkiye İnovasyon Haftası kapsamında Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan tarafından açıklanan Nisan ayı ihracatı bir ilke imza attı. Yüzde 5,4 artarak 15,3 milyar dolara ulaşan Nisan ayı ihracatı tarihte ilk kez 15 milyar doların üzerine çıktı.

Nisan ayı ihracat rakamı, Türkiye İnovasyon Haftası'nda açıklandı. Nisan ayında genel ticaret sistemine göre, ihracat bir önceki yılın aynı ayına göre yüzde 5,4 artarak 15 milyar 273 milyon dolara ulaştı. Tarihte ilk defa Nisan ayında ihracat 15 milyar doların üzerine çıkarken, böylece Nisan ayı rekoru da kırılmış oldu.

Yılın ilk 4 ayında ihracat yüzde 3,8 artışla 60 milyar dolar olurken, son 12 aylık ihracat ise yüzde 5,8 artışla 179 milyar doları aştı. Özel ticaret sistemine göre ise Nisan ayında ihracat yüzde 4,7 artışla 14,5 milyar dolara ulaşarak yine yeni rekorlara imza attı.

TİM Başkanı İsmail Güllü ihracat rakamları ilişkin değerlendirmesinde "Bu ayki ihracat rakamlarının, İnovasyon Haftası etkinliğimize teşekkür eden Sayın Cumhurbaşkanımız tarafından açıklanması bizler için hem bir mutluluk, ama aynı zamanda bir sorumluluk demek. Cumhurbaşkanımızın liderliği ihracat hedeflerimize ulaşmak için en büyük motivasyonumuz. İnovatif ve katma değerli ürün ihracatıyla yeni rekorlara imza atacağız. Nisan ayı rakamlarımız ülkemize hayırlı olsun" dedi.

Almanya liderliği koruyor

Nisan ayında en çok ihracat yapılan ülke 1 milyar 247 milyon dolar ile yine Almanya olurken, onu 822 milyon dolarla Birleşik Krallık, 779 milyon dolarla İtalya, 755 milyon dolarla Irak ve 735 milyon dolarla ABD oldu. Ülkeler bazında en dikkat çekici

artışlar ise yüzde 58,2 artışla Kanada, yüzde 50,2 artışla Slovenya, yüzde 41,1 artışla Suudi Arabistan, yüzde 39,9 artışla BAE ve yüzde 31,5 artışla Libya oldu. Kanada'da artışta Gemi, Yat ve Hizmetleri sektörü etkili olurken, Slovenya'da artışı Kimyevi Maddeler, Suudi Arabistan'da ise artışı Çelik ihracatı sırtladı.

Nisan ayında 222 ülke ve bölgeye ihracat gerçekleştirildi. Geçtiğimiz seneden farklı olarak 2019 yılı Nisan ayında ABD Küçük Out. Adaları, Anguilla, Fransa Güney Bölgesi, Falkland Adaları ve Antarktika gibi ülke ve bölgeler ihraç pazarlarımız arasına katıldı.

Lider İstanbul, Yalova'da Büyük Artış

Nisan ayında İstanbul, lider ihracatçı il olma özelliğini korurken, 5,8 milyar dolarlık ihracatla bir önceki yılın aynı ayına göre yüzde 1,5 artırmayı başardı. İstanbul'u 1,4 milyar dolarla Kocaeli, 1,2 milyar dolarla Bursa, 807 milyon dolarla İzmir ve 688 milyon dolarla Gaziantep takip etti.

En çok ihracat yapan ilk 5 il, ihracatın yüzde 70,8'ini gerçekleştirirken, ilk 10 ilin oranı yüzde 85,4 oldu. Yalova, ihracatını 6 kattan fazla artırarak illerde en dikkat çekici artışa imza atarken, bu başarısında Gemi, Yat ve Hizmetleri sektöründeki ihracatı etkili oldu. Osmaniye Çelik ihracatındaki artışla ihracatını 3 katına çıkarırken, Madencilik ürünleri ihracatında yakaladığı ivme ile Rize ihracatını 2 katına çıkardı.



Otomotiv zirveyi kaptırmıyor

Sektörlerin ihracat performansına bakıldığında Otomotiv, 2 milyar 617 milyon dolar ile her zaman olduğu gibi en çok ihracat yapan sektör olurken, onu 1,8 milyar dolarla Kimyevi Maddeler, 1,5 milyar dolar ile Hazır giyim ve Konfeksiyon sektörleri izledi.

En yüksek artış oranına sahip sektör Gemi, Yat ve Hizmetleri olurken, sektör ihracatını yüzde 168,3 oranında artırarak 114 milyon dolara taşıdı. Kimyevi Maddeler sektöründe artış oranı yüzde 31 olurken halı sektörü ihracatını yüzde 20,7 artırmayı başardı.

Pazar çeşitlemesinde Kimyevi Maddeler lider

Nisan ayında Kimyevi Maddeler sektörü 198 ülke ve bölgeye ihracat yaparken, Hububat, Bakliyat, Yağlı Tohumlar sektörü 188 ülkeye, Çelik sektörü ise 186 ülkeye ihracat yaptı.

İhracatın illere göre dağılımına bakıldığında İstanbul 162 ülke ve bölge ihracat gerçekleştirirken, aynı rakam İzmir için 105, Kocaeli için 101 oldu. 7 ilimiz ise sadece tek bir ülkeye ihracat gerçekleştirdi.

AB'nin ihracattaki Payı yüzde 47,8

Nisan ayında Avrupa Birliği'ne 6,9 milyar dolar ihracat gerçekleştirilirken, AB'nin ihracatımızdaki payı yüzde 47,8 oldu. İkinci sırayı 2,8 milyar dolarla Yakın ve Orta Doğu ülkeleri aldı.

Bölgelere göre en yüksek artış oranlarında ise Orta Amerika ve Karayipler yüzde 28 artışla ilk sırayı alırken, bölge ülkelerinden olan ve Cumhurbaşkanı Erdoğan'ın açıkladığı ilk 100 günlük eylem planında yer alan Meksika'ya ihracat yüzde 7,2 artışla 53,5 milyar dolara ulaştı.

TL ile beyannamelerde önemli artış

Nisan ayında 176 ülke ve bölgeye Türk Lirası ile beyanname açılırken, 6.821 firmanın TL ile toplam ihracat rakamı bir önceki yıla göre yüzde 23 oranında artarak 4,6 milyon TL'ye ulaştı.

Miktar bazında ihracat Nisan ayında yüzde 33 artışla 12,5 milyon ton olurken, artışta sanayi ürünlerinde miktar artışının yüzde 45,3'e ulaşması etkili oldu. Tarım ürünlerinde miktar artışı yüzde 8,4 olurken madencilik ürünlerinde artış yüzde 16,8 oldu. Yılın ilk 4 ayında ise 48 milyon ton ihracat rakamına ulaşılırken, artış oranı yüzde 23,7 oldu.

GEREKÇE: “ÇOK GELİŞTİNİZ”

ABD, TÜRKİYE'Yİ
GTS'DEN ÇIKARIYOR

ABD, Türkiye'yi geliştirmekte olan ülkelere sunulan ticaret programından çıkarıyor. Türkiye program kapsamında ABD'ye 2017 yılında 1.66 milyar dolarlık ürün satmıştı.

ABD, Türkiye'yi Genelleştirilmiş Tercihler Sistemi'nden (GTS) çıkarmaya hazırlanıyor. 1974'te yürürlüğe giren ABD'nin bu en eski ve en büyük ticari programı GTS, aralarında Türkiye'nin de bulunduğu 131 geliştirmekte olan ülkeye toplam 3 bin 474 üründe ABD pazarına gümrüksüz giriş imkanı sağlıyor. Program binlerce üründe gümrük vergilerini kaldırarak, yararlanıcı ülke ve bölgelerde ekonomik kalkınmayı teşvik etmeyi amaçlıyor. ABD Ticaret Temsilciliği'nin (USTR) internet sitesine göre, ABD 2017 yılında GTS programı kapsamında Türkiye'den 1,66 milyar dolarlık ithalat yaptı. ABD Başkanı Donald Trump'ın ilgili talebini içeren ve Kongre'ye iletilen mektupta, Türkiye ekonomisinin geliştiğine dikkat çekilerek artık bu programdan yararlanmasına ihtiyaç olmadığına vurgu yapıldı.

“Türkiye'deki sektörler gelişmiş ticaretinin göstergesi”

Mektupta, “Türkiye'nin ekonomik durumu göz önünde bulundurularak artık GTS'den yararlanan geliştirmekte olan ülkeler listesinde olmaması gerektiğini düşündüğüm için bu adımı atıyorum. Fakirliğin azalması, kişi başına düşen yıllık milli hasıla ve ticaret yaptığı ülkelerle ithalatın artması ve Türkiye'deki sektörler, gelişmiş ticaretinin göstergesidir” ifadeleri yer aldı. Mektupta ayrıca, ABD'nin Türkiye ile adil ve mütekabiliyet esasına dayalı ticari ilişkilerini sürdürüleceğinin altı çizildi. Konuya ilişkin USTR basın bülteninde de, “Türkiye artık Genelleştirilmiş Tercihler Sistemine katılmaya uygun değil, çünkü ekonomik olarak yeterince gelişti” ifadesi yer aldı. USTR, Ağustos ayında Türkiye'nin programa uygunluğunu gözden geçirdiğini bildirmişti.

Öte yandan Trump, yine Kongre'ye gönderdiği ayrı bir mektupta Hindistan'ın da söz konusu GTS programından çıkarılması niyetini ifade etti. Hindistan, söz konusu programdan son yıllarda en fazla fay-



dalanan ülkelerin başında geliyordu. Öte yandan Türkiye'nin Washington Büyükelçiliği, Türkiye'nin GTS Programı'ndan çıkarılmaması yönündeki beklentinin sürdüğünü bildirdi. Büyükelçilikten yapılan açıklamada, “Sayın Cumhurbaşkanımız Recep Tayyip Erdoğan ile ABD Başkanı Donald Trump’ın ortaya koydukları 75 milyar dolarlık ticaret hacmi hedefine ulaşılması bakımından, iki ülke arasındaki ticareti engelleyebilecek uygulamalardan vazgeçilmesi yönündeki beklentilerimizi ABD tarafına her vesileyle iletmıştik. Bu bağlamda, ülkemizin GTS Programı'ndan çıkarılması yönündeki kararın uygulamaya konulmaması yönündeki beklentimiz sürüyor” ifadeleri kullanıldı.

Gümrüksüz ticaretin iptali Türkiye'yi nasıl etkiler?

Gümrüksüz ihracat imkanı getiren GTS'nin kapsamına giren ürünler arasında otomotiv ilk sırada yer alıyor. Türkiye'nin başlıca ihracat sektörü olan otomotiv sanayi, geçen yıl gümrüksüz ihracat imkanı kapsamında ABD'ye 1,1 milyar dolar ihracat yaptı. ABD'ye gümrüksüz ihracat, sektörün geçen yılki 32,3 milyar dolar ihracatının yaklaşık yüzde 3'ünü oluşturdu. ABD'nin sağladığı bu imkanın ortadan kalması halinde Türkiye'nin ürünleri yüzde 2,5 gümrük vergisine tabi olacak.

EN FAZLA TEŞVİK MARMARA'YA

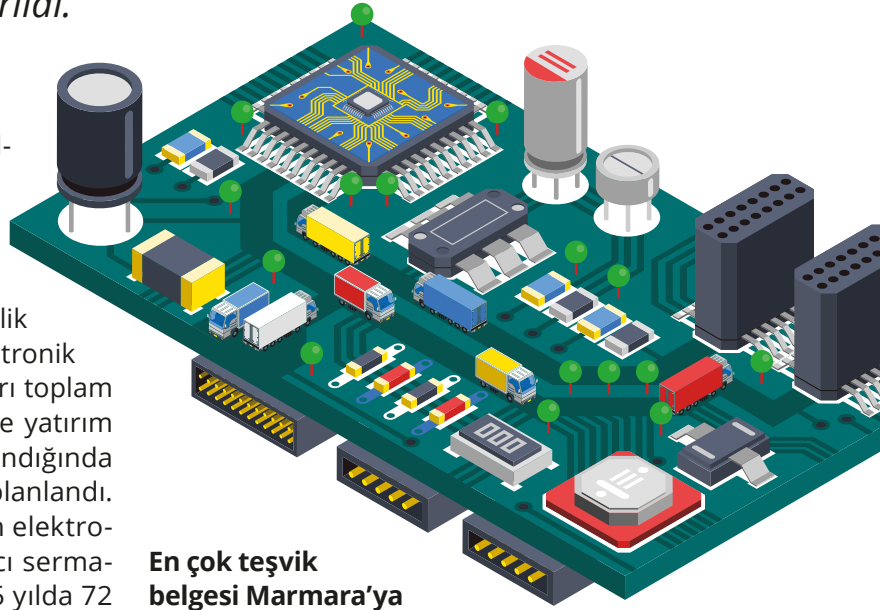
ELEKTRONİĞE 4,4 MİLYAR YATIRIM TEŞVİKİ

Sanayi ve Teknoloji Bakanlığınca, elektronik sektöründe son 5 yılda sabit yatırım tutarı toplam 4,4 milyar lira olan 108 projeye yatırım teşvik belgesi verildi.

Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı son 5 yılda imalat sektöründe sabit yatırım tutarı 185 milyar 112 milyon lira olan 11 bin 733 proje için teşvik belgesi hazırladı. İmalatın alt sektörlerinden elektronik alanındaki projelere yönelik teşvikler de bu dönemde yoğunlaştı. Elektronik sektöründe son 5 yılda sabit yatırım tutarı toplam 4 milyar 422 milyon lira olan 108 projeye yatırım teşvik belgesi verildi. Bu projeler tamamlandığında 5 bin 910 kişiye istihdam oluşturulması planlandı. Aynı dönemde teşvik belgesi düzenlenen elektronik yatırımlarının 92'si yerli, 16'sı yabancı sermayelilerden oluştu. Söz konusu sektörde 5 yılda 72 komple yeni yatırım için teşvik belgesi verildi ve bunların toplam yatırım tutarı 3 milyar 2 milyon lira olarak hesaplandı.

Uçak aküsüne teşvik

Elektronik sektöründe sadece geçen yıl yatırım tutarı 2 milyar 186 milyon lira olan 28 proje için teşvik belgesi hazırlandı ve bu kapsamda bin 675 yeni istihdam öngörüldü. Elektronikte 2014'te düzenlenen teşvik belgelerinin sayısı 6, projelerin sabit yatırım tutarı 140 milyon lira seviyesindeydi. Geçen yıl uçak aküsü, elektronik kara ve silah sistemleri, "led"li aydınlatma ürünleri, güneş pili, uydu alıcı, diyafon, elektronik kart, led televizyon imalatı, fotovoltaiik güneş paneli, endüstriyel kamera, cep telefonu, araç multimedya cihazı gibi ürünlere yönelik yatırım projelerine teşvik sağlandı.



En çok teşvik belgesi Marmara'ya

Bölgelere göre incelenildiğinde, geçen yıl elektronik yatırımlarına yönelik en çok teşvik belgesinin düzenlendiği bölge Marmara oldu. Bu dönemde bölgede sabit yatırım tutarı 311 milyon lira olan 14 elektronik yatırıma teşvik verilirken 801 kişilik istihdam planlandı. Marmara Bölgesi'ni 11 teşvik belgesiyle İç Anadolu takip etti. Söz konusu bölgede, 11 elektronik yatırımı için teşvik belgesi düzenlenirken bunların yatırım tutarı 1 milyar 863 milyon lira, istihdam sayısı 744 olarak öngörüldü. Güneydoğu Anadolu Bölgesi ise elektronik sektöründe geçen yıl en çok teşvik belgesinin düzenlendiği 3'üncü bölge oldu. Bu bölgede de sabit yatırım tutarı 3 milyon lira olan 2 elektronik projesine teşvik sağlandı. Söz konusu projelere geçen yıl KDV istisnası, gümrük vergisi muafiyeti, vergi indirimi, sigorta primi işveren hissesi desteği gibi teşvikler verildi.

İMALAT PMI NİSAN'DA 46,8 OLDU

ÜRETİMDE DARALMA DEVAM EDİYOR

Mart'ta 47,2 ile geçen yıl Temmuz ayından bu yana en yüksek seviyesine çıkan imalat PMI, Nisan'da 46,8'e geriledi.

İmalat sanayi satın alma yöneticisi endeksi (PMI) Nisan'da 46,8'e gerileyerek sektördeki daralmanın 13'üncü ayına girdiğine işaret etti. Daralmanın şiddeti ise 13 ayın ortalamasına kıyasla azaldı. İmalat sektöründe zorlu piyasa koşulları Nisan'da devam ederken, yeni siparişlerde yavaşlamanın devam etmesi de üretim ve satın alma faaliyetlerinde daralmaya yol açtı.

IHS Markit tarafından İstanbul Sanayi Odası (İSO) için hazırlanan imalat PMI, Mart'ta 47.2 ile geçen yıl Temmuz ayından bu yana en yüksek seviyeye çıkmıştı. Endekste 50'nin altı seviyeler daralmaya, üzeri ise büyümeye işaret ediyor.

Girdi maliyetlerinde sert yükseliş

Girdi maliyetleri Nisan'da geçen yılın Ekim ayından bu yana en sert artışı kaydetti. Artış büyük ölçüde TL'nin dolar karşısındaki değer kaybından kaynaklandı. Bunun yansıması olarak nihai ürün fiyatlarındaki artış ise Nisan'da son 6 ayın en yüksek hızında gerçekleşti.

Üretim alt endeksi Mart ayındaki 47,8 seviyesinden 46,6'ya geriledi. Üretimdeki gerileme Nisan ayında 1 yılı geride bıraktı. Yeni siparişler alt endeksi 44,5'ten 43,5'e geriledi. Yeni siparişlerdeki daralma on üçüncü ayına girerken, daralma Ocak ayından beri en yüksek hızda gerçekleşti.

Üretimde daralma istihdama yansımadı

Yeni ihracat siparişleri alt endeksi ise Nisan'da 49,2 seviyesinden 47,5'e geriledi. Ancak bu gerileme toplam yeni siparişlerdekine kıyasla daha düşük oranda gerçekleşti. Üretimde yavaşlama devam ederken, istihdamda genel olarak değişim gözlenmedi. Tedarikçilerin teslimat süreleri ise, ödeme tahsilatında yaşanan zorluklar nedeniyle Nisan'da uzamayı sürdürdü.





Turkey

Discover the potential

Birlikte zengin, birlikte güçlü!

Farklı renklerin ve inançların el ele tutuştuğu bu topraklarda binlerce yılda oluşan bir harmoninin ilahi ahengiyiz biz.

Tarihsel ve kültürel değerlerini yeni markasına taşıyan Türkiye, gücünü ve hikayesini dünyaya anlatıyor!

Potansiyeli keşfet:

turkeydiscoverthepotential.com

[#gücünükeşfettürkiye](https://www.instagram.com/gucunukeşfetturkiye)

STRATEJİK PLANDA 7 AMAÇ VE 32 HEDEF VAR

SANAYİDE TEKNOLOJİK DÖNÜŞÜME 1,8 MİLYAR LİRA

Sanayi ve Teknoloji Bakanlığının stratejik planına göre, 2019-2023 döneminde "sanayinin teknolojik dönüşümünü sağlamak, yenilikçilik ve tasarım kapasitesini artırmak" için 1,8 milyar lira harcama yapılması öngörülüyor.



Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı stratejik planına göre, sanayinin teknolojik dönüşümünü sağlamak için 5 yılda 1,8 milyar lira harcama yapılacaktır. Bakanlık tarafından hazırlanan 2019-2023 yıllarını kapsayan stratejik planda, amaç, hedef ile bu unsurlara yönelik stratejiler ve performans göstergeleri yer aldı.

Bakanlığın söz konusu döneme ilişkin planında, 7 amaç ve 32 hedef oluşturuldu ve stratejileri hayata geçirmek için tahmini maliyet toplamda 3,6 milyar lira olarak hesaplandı. Söz konusu maliyet kalemleri gelecek 5 yıl için ayrı ayrı incelendiğinde 2019'da 417,1 milyon lira, 2020'de 448,5 milyon lira, 2021'de 569,5 milyon lira, 2022'de 1,2 milyar lira ve 2023'te 924,9 milyon lira harcanması gerekiyor.

Plan döneminde, söz konusu hedeflere ulaşmak ve amaçları gerçekleştirmek için en yüksek maliyetin 1,8 milyar lira ile "sanayinin teknolojik dönüşümünü sağlamak, yenilikçilik ve tasarım kapasitesini artırmak" için oluşması bekleniyor. İkinci yüksek maliyet kaleminin 1 milyar lira ile "sanayi alanında yatırım ortamının oluşumuna, sanayinin planlı gelişimine ve rekabet gücünü artırıcı iş birliklerine destek vermek" olması öngörülüyor.

Yerli ve milli sanayi için 190,5 milyon lira

Tahmini maliyetlerin 5 yıllık süreçte Cumhurbaşkanlığı Yatırım Ofisi ile koordinasyon halinde iş ve yatırım ortamını iyileştirmek, yurt içinde ve yurt dışında iş birliklerini ve rekabetçi yatırımları teşvik etmek amacı için toplam 329,1 milyon lira, teknolojik gelişmeler doğrultusunda rekabetçi, sürdürülebilir, verimli, yerli ve milli bir sanayi yapısının oluşmasını sağlamak için 190,5 milyon lira olacağı da hesaplandı.

Bakanlığın kurumsal yapısı ile stratejik yönetim ve uygulama kapasitesini güçlendirmek için 158 milyon lira, güvenli, güvenilir ve kaliteli sanayi ürünlerinin yer aldığı, izlenebilir bir piyasanın oluşmasını sağlamak için 111,8 milyon lira ve merkezi ve yerel düzeyde kurumsal kapasitenin artırılması suretiyle bölge içi ve bölgeler arası gelişmişlik farkını azaltmak ve bölgelerin ulusal kalkınmaya katkısını azami düzeye çıkarmak için 2,3 milyon lira tahmini maliyet oluşacağı belirlendi.

2023'te toplam 2 bin 750 Ar-Ge ve tasarım merkezi hedefi

Öte yandan stratejik plan dönemi sonunda faaliye-



???

te geçen Ar-Ge merkezlerinin binden 2 bin 200'e ve tasarım merkezlerinin 275'ten 550'ye çıkarılması planlanıyor. Bakanlığın temel performans göstergeleri arasında 2023'te Sanayi İşbirliği Programı uygulama sayısının 13, bölgesel girişim sermayesi modelinin uygulandığı bölge sayısının 7, kredi desteğiyle tamamlanan OSB proje sayısının 26, yatırımcıya tahsise hazır hale getirilen endüstri bölgesi sayısının 6 ve finansal destek sağlanan küme iş birliği sayısının 15 olması öngörülüyor. Ayrıca 5 yıllık dönem sonunda, Dijital Dönüşüm Yol Haritası Eylem Planı'nı yüzde 45 gerçekleştirmek, yüksek ve orta-yüksek teknoloji yatırımların toplam yatırım tutarı içerisindeki payını yüzde 39'a çıkarmak da hedefleniyor.

Bakanlığın 5 yıl için maliyet tahmini (TL)

Amaç	2019	2020	2021	2022	2023	5 Yıl Toplam
Teknolojik gelişmeler doğrultusunda rekabetçi, sürdürülebilir, verimli, yerli ve milli bir sanayi yapısının oluşmasını sağlamak	33.260.280	37.022.023	36.975.841	39.996.875	43.286.185	190.541.204
Sanayinin teknolojik dönüşümünü sağlamak, yenilikçilik ve tasarım kapasitesini artırmak	213.114.275	237.669.166	353.317.541	459.782.450	538.011.538	1.801.894.970
Sanayi alanında yatırım ortamının oluşumuna, sanayinin planlı gelişimine ve rekabet gücünü artırıcı iş birliklerine destek vermek	64.300.000	60.500.000	61.500.000	607.000.000	207.050.000	1.000.350.000
Güvenli, güvenilir ve kaliteli sanayi ürünlerinin yer aldığı, izlenebilir bir piyasanın oluşmasını sağlamak	18.409.600	20.950.800	22.961.800	24.123.400	25.401.000	111.846.600
Cumhurbaşkanlığı Yatırım Ofisi ile koordinasyon halinde iş ve yatırım ortamını iyileştirmek, yurtiçinde ve yurtdışında iş birliklerini ve rekabetçi yatırımları teşvik etmek	60.394.000	61.981.000	62.879.500	68.768.950	75.079.845	329.103.295
Merkezi ve yerel düzeyde kurumsal kapasitenin artırılması suretiyle bölge içi ve bölgeler arası gelişmişlik farkını azaltmak ve bölgelerin ulusal kalkınmaya katkısını azami düzeye çıkarmak	870.000	647.500	247.500	247.500	247.500	2.260.000
Bakanlığın kurumsal yapısı ile stratejik yönetim ve uygulama kapasitesini güçlendirmek	26.766.679	29.759.895	31.618.462	34.032.249	35.804.880	157.982.065
Toplam	417.114.834	448.530.384	569.500.644	1.233.951.424	924.880.948	3.593.978.234



TÜRKİYE TEKNOLOJİ BULUŞMALARI

“DÜNYADA İŞ YAPMA BİÇİMİ DEĞİŞTİ”

TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklioğlu, Balıkesir’de düzenlenen TOBB Türkiye Teknoloji Buluşmaları Toplantısı’nda yaptığı konuşmada, dijital teknolojinin, Türkiye gibi sanayi devrimini kaçırmış ülkelere yeni imkânlar sunduğunu söyledi.

TOBB Türkiye Teknoloji Buluşmaları Toplantısı, Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank ve TOBB Başkanı M. Rifat Hisarcıklıoğlu'nun katılımıyla Balıkesir'de gerçekleştirildi.

Sanayi ve Teknoloji Bakanı Mustafa Varank toplantıda yaptığı konuşmada "TOBB tarafından sahip-
lenen bu inisiyatif önemli bir boşluğu dolduruyor.

Bugüne kadar 31 ilde 69 'Teknoloji Buluşması' gerçekleştirildi. 100 bine yakın KOBİ'ye ulaşıldı. Hem dijitalleşmeye ihtiyacı olan hem de bu hizmeti sunan KOBİ'leri bir araya getirerek farkındalığı artırmanız, tarafları buluşturmanız ve çözüm-odaklı yaklaşımınız takdire şayan. Farklı ve zorlayıcı bir küresel konjonktürden geçiyoruz. İşin bir başka



boyutu da teknolojide yaşanan hızlı değişim ve dönüşüm. Bunun etkilerini de üretimde ve tüketimde gayet net bir biçimde görüyoruz. Dolayısıyla; yönümüzü net bir şekilde çizmek önem kazanıyor. Risklerin farkında olarak, fırsatları en iyi şekilde değerlendirmek durumundayız. Kendimize yeni fırsatlar, yeni çıkışlar oluşturmak zorundayız" dedi.

Milli Teknolojinin önemine dikkat çeken Bakan Varank, "Sanayinin tüm alt sektörlerinde yerli ve milli kaynaklarımızdan en iyi şekilde faydalanıp, teknoloji öncülüğünde ilerlemeyi hedefliyoruz. Önümüzdeki 4,5 yıllık seçimsiz dönem, hedeflerimizi gerçekleştirmek adına benzersiz bir imkân sunuyor. Bu dönem ekonomik atılım ve reform dönemi olacak. Dijitalleşmeye uyum sağlamak ve dijital dönüşümü yapısal temellerimize uygun bir şekilde başarmak rekabet üstünlüğü kazanmak için şart. Bakanlıkça bu alanda attığımız adımlar var. KOBİ'lerin dijital dönüşümlerini teşvik etmek adına KOSGEB prog-

Risklerin farkında olarak, fırsatları en iyi şekilde değerlendirmek durumundayız.

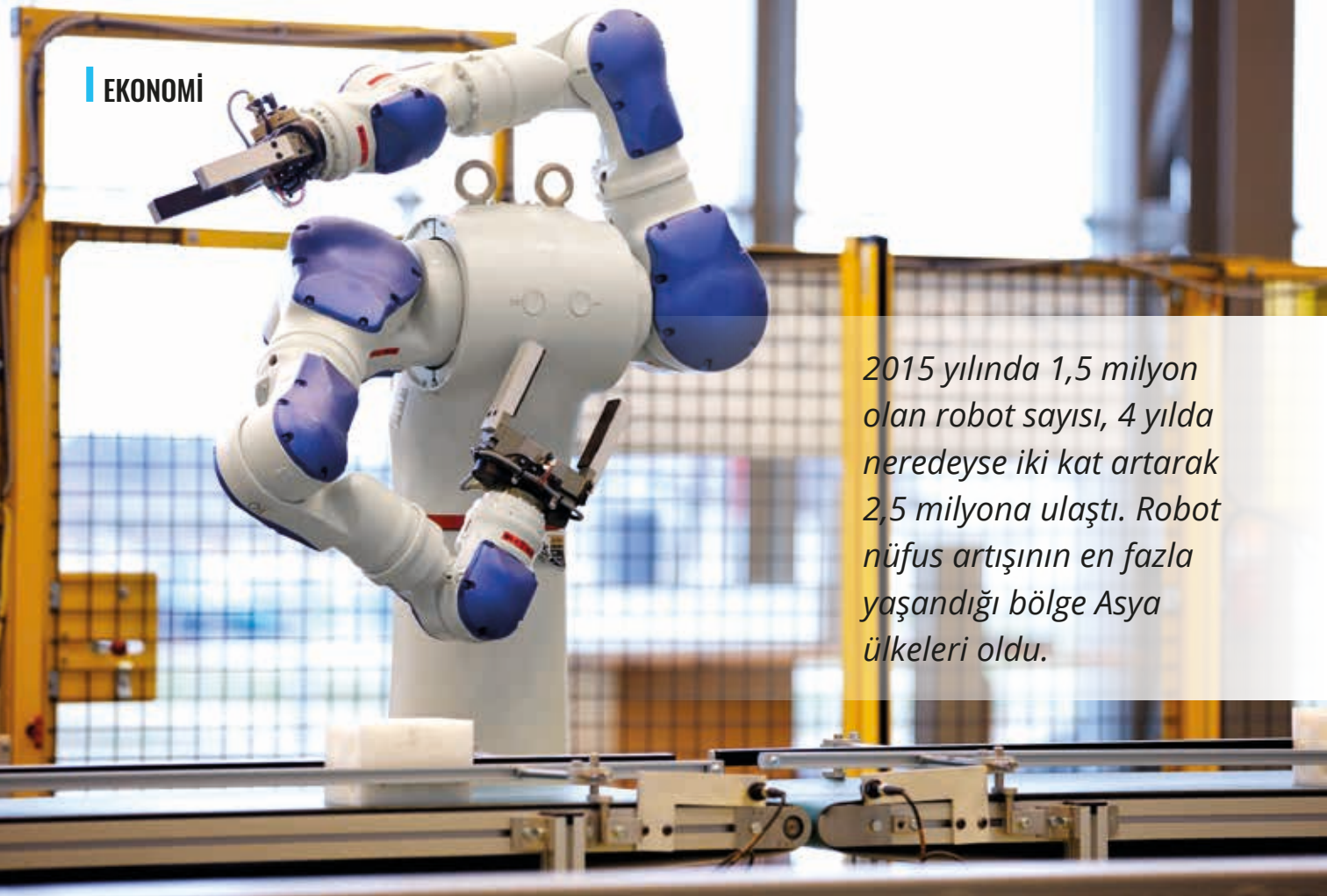
ramlarıyla KOBİ'lerimizin, dijital dönüşüm sürecinde ihtiyaçları olan teknolojik altyapı yatırımlarını ve AR-GE faaliyetlerini destekliyoruz" diye konuştu.

Hisarcıkloğlu: "İşin ununda değil, ününeyiz"

TOBB Başkanı Rifat Hisarcıkloğlu da, dijital teknolojinin, Türkiye gibi sanayi devrimini kaçırmış ülkelere yeni imkânlar sunduğunu söyledi. Eskiden dünyanın en büyük şirketlerinin, finans, enerji, demir-çelik veya otomotiv gibi sektörlerden çıktığını ve 50-60 yıllık mazilerinin olduğuna dikkat çeken Hisarcıkloğlu, "Bugün en büyük şirketlerin tamamına yakını, teknoloji alanında. Mazileri en fazla 5-10 senelik genç firmalar, eskilerin yerini alıyor. Eskiden milyar dolarlık şirket çıkarmak, birkaç ülkenin tekelindeydi. İnternet ve dijital dünya, bunu da değiştirdi. Bakın dünyada şu ana kadar, küresel çapta 326 adet unicorn, yani değeri 1 milyar dolara ulaşan, start-up firmaları var. Bunların içinde Nijeryalı var, Kolombiyalı var, Estonyalı var, Portekizlisi var, Arjantilisi var" dedi.

Türkiye'nin hiç unicorn çıkaramadığına dikkat çeken TOBB Başkanı, "Zira işin ununda değil, ününeyiz. İnterneti, dedikodu, hakaret ve laf yetiştirmek için kullanıyoruz. Ama dijital dönüşüm kaçınılmaz. Hayatımıza iyi mi, kötü mü gelecek, henüz bunu bilmiyoruz. Ama geleceği kesin" şeklinde konuştu.

Dünyada iş yapma biçiminin artık değiştiğini vurgulayan TOBB Başkanı şöyle devam etti: "Eskiden başkası ne yapıyorsa sen de onu yap dönemi vardı. Farklılaşmanın en iyi yolu teknolojiyi kullanmak. Emeğin karşılığını almanın da en iyi yolu bu. Bakın, Türkiye'nin kıyafet, züccaciye ve mücevher gibi tüketici ürünleri ihracatı, 2018 yılında 39 milyar dolar oldu. Avrupalısı, Amerikalısı, Türkiye'de üretilen gömleği giyiyor, mücevheri alıyor, tencereyi kullanıyor. Ama oralarda bu ürünleri, biz değil araçlar satıyor. Biz, aracıya 1'e satıyoruz, gönderiyoruz. Bizden 1'e alan aracıysa, son kullanıcıya, tüketiciye 1,5'e satıyor. Malı üreten biz, satan biz, kazanan yurtdışındaki aracı. İşte, e-ihracatla birlikte aracıyı devre dışı bırakıp son tüketiciye doğrudan satış yapabiliriz. Böylece daha çok kazanırız. Fırsat çok büyük."



2015 yılında 1,5 milyon olan robot sayısı, 4 yılda neredeyse iki kat artarak 2,5 milyona ulaştı. Robot nüfus artışının en fazla yaşandığı bölge Asya ülkeleri oldu.

ÜRETİMİN ÖNEMLİ GÜCÜ OLDULAR ROBOT NÜFUSU 2,5 MİLYONA ULAŞTI

Boğaziçi Üniversitesi Dijital Dönüşüm ve Endüstri 4.0 Platformu, Türkiye’de ve dünyada robotik alanındaki gelişmeleri aralarında bu alanda çalışan akademisyenlerin ve şirket temsilcilerinin yer aldığı bir toplantıda masaya yatırdı. Boğaziçi Üniversitesi Dijital Dönüşüm ve Endüstri 4.0 Platformu Başkan Yardımcısı Sertaç Yerlikaya 8 Mart’ta Rektörlük Konferans Salonu’nda yer alan toplantıyı açış konuşmasında Boğaziçi Üniversitesi’nin endüstri ile ilişkileri bağlamında özellikle KOBİ’lerin dijital dönüşümüne yönelik sağladığı katkılardan ve projelerden söz etti. Yerlikaya, Dudullu Organize Sanayi Bölgesi’nde hizmete girecek olan Boğaziçi Üniversitesi’nin

yeni teknoparkı BUDOTEK bünyesinde Dijital Dönüşüm ve Endüstri 4.0 Platformu olarak yer alacaklarını belirtti. Yerlikaya ayrıca BUDOTEK’e katılan KOBİ’lere yönelik dijital dönüşüm yol haritası hazırladıklarını ve pilot çalışmalara dört şirket ile başladıklarını ekledi.

Boğaziçi Üniversitesi Dijital Dönüşüm ve Endüstri 4.0 Platformu olarak İstanbul Sanayi Odası ve TÜRKKONFED gibi kurumlarla da bu çerçevede işbirliklerinin hayata geçirildiğini vurgulayan Yerlikaya, Boğaziçi Üniversitesi ve Sanayi Bakanlığı işbirliğiyle Dijital Dönüşüm Eğitimleri’nin 9 Mart itibarıyla BÜYEM çatısı altında başladığını da ifade etti.



Dünya robot nüfusu hızla artıyor

Boğaziçi Üniversitesi Elektrik Elektronik Mühendisliği öğretim üyesi Prof. Dr. Işıl Bozma ise toplantıda “Dünyada ve Türkiye’de Robotik Alanında Yapılan Çalışmalarda Son Durum” üzerine katılımcılara bilgi verdi. 2015 yılı itibariyle dünya robot nüfusunun 1,5 milyon olduğunu hatırlatan Bozma, 2019’da bu rakamın 2,5 milyona ulaştığını belirterek bu alanda başı Asya ülkelerinin çektiğini kaydetti.

Robotik alanda gelişmişliğin önemli göstergelerinden birinin “10 bin kişiye düşen robot sayısı” olduğu bilgisini veren Bozma, Türkiye’de bu rakamın 18 olduğunu, Asya genelinde ise 550 olduğunu belirtti. Türkiye’de toplam 8 bin robotun endüstriyel alanda kullanıldığını aktaran Prof. Bozma önümüzdeki 10-15 yıl içinde robotların üretimden ev hayatına, tarımdan güvenliğe hayatımızın bir parçası olacağını ekledi. Bozma, insanla birlikte etkileşime giren ve insana yardımcı olan robotların hayatımızda daha fazla olacağına dikkat çekti.

“Yumuşak robot” dönemi başlıyor

Boğaziçi Üniversitesi Makine Mühendisliği Bölümü öğretim üyesi Evren Samur ise “Güncel Yumu-

şak Robot Uygulamaları” başlığı altında günümüzde silikon, plastik, kumaş, lastik gibi malzemelerin kullanıldığı yumuşak robotların daha fazla kullanılmaya başlandığını belirtti. Endüstriyel robotların çok ağır ve sınırlı kullanım alanına sahip olduğunu vurgulayan Samur son yıllarda malzeme alanındaki gelişmelere bağlı olarak sağlık, arama kurtarma gibi alanlarda yumuşak robotların yaygınlaştığını ekledi. Samur ayrıca H2020 projesi kapsamında gıda endüstrisinde kullanılacak bir yumuşak robot projesi üzerine çalışmalarını sürdürdüklerini aktardı. Boğaziçi Üniversitesi Bilgisayar Mühendisliği öğretim üyesi Emre Uğur ise “Esnek Üretim ve Akıllı Manüplasyon Robotları” başlıklı sunumunda robotların artık belli işlerde ve alanlarda insanlarla birlikte çalışabilecek biçimde tasarlandığını belirtti. Uğur, yarattığı etkileri hayal ederek hareketlerini anlamlandıran robotlar üzerine sürdürdükleri Imagine projesi başta olmak üzere üniversite bünyesinde yaptıkları çalışmalarından örnekler verdi.

Toplantının “Robotik ürünler” başlığında ise Tolga Cankurt (HKTM), Dr. Ali Ufuk Peker (Adastec) ve Sinan Kuşdoğan (SK Robotik) endüstri tarafındaki uygulamaları ele aldılar.

BOLSONARO REFORMLARA HIZLI BAŞLADI SIRADA İŞ YAPMA ORTAMININ İYİLEŞTİRİLMESİ VAR

Latin Amerika ülkeleri bir süredir önemli siyasi ve ekonomik değişimler yaşıyor. Sonuçları bakımından bu değişimlerin en önemlisi tabii ki Venezuela'da yaşanan ekonomik kriz ve devamındaki yaşananlar olsa da; Brezilya'daki iktidar değişikliği, dünya ekonomisindeki yeri göz önünde bulundurduğunda en az Venezuela kadar hatta çok daha fazla belirleyici olacak gibi görünüyor. Hem kapladığı alan açısından hem de nüfus bakımından dünyanın beşinci büyük ülkesi olan Brezilya; ekonomik büyüklük olarak da 8. sırada yer alıyor. Rusya, Hindistan ve Çin ile birlikte BRIC'i oluşturan Brezilya'da 1990'lı yıllardaki liberalizasyon politikalarının ardından 2002 yılında başkan seçilen Lula da Silva ile birlikte yaklaşık 16 yıl sürecek bir İşçi Partisi iktidarı yaşandı. İlk yıllarında yoksullukla mücadele adına olumlu adımlar atsa da özellikle Lula da Silva'nın başkanlığı devrettiği Dillma Roussef ile birlikte ortaya çıkan yolsuzluk skandalları neticesinde Brezilya halkı 2018 sonunda yapılan seçimlerde başkanlığı eski bir asker olan Jair Bolsonaro'ya verdi.

Reform vaadiyle geldi ama...

Başkanlık koltuğuna 2019 başında oturan Bolsona-

ro, iktidara serbest piyasa reformlarını gerçekleştirme vaadiyle geldi. Son yıllarda peş peşe yaşanan yolsuzluk skandalları nedeniyle kamuoyunda artan temiz siyaset beklentisi; ideolojisini benimsemeyenlerin bile reformların hayata geçmesi adına Bolsonaro'ya destek vermesini sağladı. Kredi derecelendirme kuruluşu S&P de 6 Şubat'ta Bolsonaro Hükümeti'nin söz verdiği liberal reformları göz önünde bulundurarak Brezilya'nın kredi notunu değiştirmeyerek BB- seviyesinde tuttu.

Ancak çok sayıda partinin temsil edildiği Brezilya Meclisi ve geçmiş dönemin izlerini taşıyan kamu idaresi göz önüne alındığında Bolsonaro'nun portföyündeki reformları ne derece hayata geçirebileceği soru işaretleri taşıyor. Özellikle Meclis'te yasa çıkarmanın çok incelikli koalisyon manevralarına bağlı olduğu düşünüldüğünde; "dik başlılığı" ile dikkat çeken Bolsonaro'nun en azından ilk dönemde bir hayli zorlanacağı yorumları yapılıyor.

Nitekim Bolsonaro, bu yorumları yapanları haksız çıkarmadı. Başkanlık koltuğuna oturur oturmaz ilk reform olarak gündeme getirdiği emeklilik düzenlemesinde inisiyatifi Meclis'e kaptırdı. Bolsonaro hükümetinin 10 yılda 1 trilyon real (yaklaşık 260 milyar dolar) tasarruf beklediği emeklilik reform



Brezilya halkı 2018 sonunda yapılan seçimlerde başkanlığı eski bir asker olan Jair Bolsonaro'ya verdi. Bolsonaro'yu Brezilya Başkanlık Sarayına taşıyan, "reform" sözü vermesiydi. Reformlarda öncelik Brezilya ekonomisi ama bazı düzenlemeler Türk yatırımcı ve ihracatçısının önünü açabilir.



sürecinin en iyi ihtimalle Haziran ayında tamamlanacağını belirten uzmanlara göre yeni başkanın meclisteki partilerle diyalogda atacağı adımlar reformun kaderini de belirleyecek.

Sırada iş yapma ortamının iyileştirilmesi var
Emeklilik reformunda acemiliğini atlatan Bolsonaro'nun portföyündeki diğer reformlar ko-

nusunda daha uzlaşmacı bir yol izlemesi bekleniyor. Bu reformların başında ise yatırım ortamının iyileştirilmesi yer alıyor. Brezilya'da iş yapma ortamını iyileştirecek yeni düzenlemelerin yılın ikinci çeyreği içerisinde getirileceği daha önce açıklanmıştı. Söz konusu düzenlemeler kapsamında Brezilya'da şirket açmak için gerekli zamanın kısaltılması ve finansal zorluk yaşayan küçük firmaların toparlanma sürecindeki bürokrasinin azaltılması öngörülüyor. Ayrıca Nisan ayında yabancı yatırımcılar için bir ombudsman programının açıklanacağı da hükümetin reform paketi kapsamında duyurulmuştu. Söz konusu program kapsamında atanacak ombudsman Brezilya'da yatırım yapmak isteyen yabancı şirketlere danışmanlık hizmeti verecek.

Sermaye malı ithalatı kolaylaşacak

Göreceli olarak kapalı ekonomi niteliğine sahip olan Brezilya'da yabancı yatırımlara uygun koşullar sağlanmasına rağmen, devlet tekelinde olan petrol



Türkiye'nin son dönemde yıldızı parlayan ihracatçı sektörlerinden biri olan Savunma ve Havacılık alanında yaşanacak bir Latin Amerika açılımı, ticarete dengeleri değiştirebilir.

arama ve çıkarmanın yanı sıra aralarında iletişim ve medya, madencilik gibi sektörlerde kısıtlamalar bulunuyor. Daha önce yapılan anayasa düzenlemeleriyle, yerli ve yabancı sermayeye sağlanan teşvikler arasındaki farklılık azaltılmış ayrıca devlet tekelindeki telekomünikasyon, petrol ve doğal gaz dağıtımı özel sektöre açılmıştı.

Bolsonaro hükümeti, bu reformları bir adım ileri taşıyarak ülkede yerel üretimi olmayan sermaye malları ile bilgi teknolojileri ve telekomünikasyon sektörleri ürünlerinde yüzde 14 ila yüzde 16 arasında uygulanmakta olan gümrük vergilerinin geçici olarak sıfırlanmasını kararlaştırdı. "Ex-tarifário" denilen bu uygulama kapsamında halihazırda 8'li GTİP bazında 664 ürün yer alıyor.

"Ex-tarifário" kapsamına alınacak ürünlere ilişkin sürecin kısaltılması ve kolaylaştırılması, ayrıca gümrük vergilerinden muafiyet sağlanan sürenin uzatılmasını da planlar arasında. Bu yıl içerisinde uygulamaya konması planlanan yeni sistemle yerel üreticilerden gelen talepler sonucunda gümrük vergisi muafiyeti tanınması talep edilen ürüne ilişkin inceleme ve kamudan görüş toplama süreçlerinin de kısaltılması öngörülüyor. Ayrıca yüksek fiyatlı ve düşük kaliteli yerel makine ve ekipmanları kullanmak zorunda kalan yerel sanayiye ithalatı kolaylaştıracak bir pencere açılması da gündemde ki bu özellikle Türk makine sektörü için önemli bir fırsat kapısı aralayabilir. Planlanan düzenlemenin hayata geçmesiyle özellikle inşaat malzemeleri, makineler, elektrikli makine ve cihazlar ve ilgili ürünlerde Brezilya'ya sıfır gümrük vergisi ile ihracat mümkün olacak. Ancak bunun için Türk iş dünyasının bu ülkeyi daha iyi tanıyıp, aktif bir şekilde konuya eğilmeleri gerekiyor.

Öte yandan, Brezilya pazarında iyi bilinen birçok geleneksel ürünümüz ne yazık ki Avrupalı firmalar tarafından toptan alınıp, bu ülkede perakende olarak pazarlanıyor. Burada inisiyatif alınarak ürünlerimizin kalite ve fiyat üstünlüğünün doğrudan Brezilyalı ithalatçı firmalara anlatılması gerekiyor.

İkili ticarete denge Brezilya lehine

Bolsonaro'nun reformları her ne kadar birtakım fırsatlar yaratacak olsa da; ülke ticaretinde büyük bir dengesizlik söz konusu. 2018 yılında yaklaşık 3,7 milyar dolar düzeyinde gerçekleşen iki ülke ticaretinde ihracatımız 489 milyon dolarda kalırken, bu ülkeden ithalatımız 3,2 milyar dolar olarak gerçekleşti. Bir önceki yıla göre Brezilya'ya ihracatımız da, bu ülkeden ithalatımız da yaklaşık yüzde 28 or-



Yüksek fiyatlı ve düşük kaliteli yerel makine ve ekipmanları kullanmak zorunda kalan yerel sanayiye ithalatı kolaylaştıracak bir pencere açılması özellikle Türk makine sektörü için önemli bir fırsat kapısı aralayabilir.

nında arttı. Brezilya'ya ihracatımızın arzu edilen seviyede olmamasının temel nedeni, Brezilya'nın da kurucu üyesi olduğu Avrupa Birliği benzeri bir yapı olan MERCOSUR kapsamında üçüncü ülkelere uygulanan yüksek gümrük vergileri. Türkiye'den 100 birim maliyet ile çıkışlı bir ürünün Brezilyalı ithalatçının deposuna girişi 160 birimi bulurken, aynı ürünün MERCOSUR kapsamında temini 130-140 birime mal oluyor. Sorunun çözülmesi için Türkiye ile MERCOSUR arasında bir Serbest Ticaret Anlaşması (STA) imzalanması kaçınılmaz görünüyor. Nitekim bu çerçevede ilk adım daha 2008 yılında imzalanan Çerçeve Anlaşması ile de atılmıştı. Ancak aradan geçen 10 yılı aşkın sürede bir ilerleme kaydedilmesi mümkün olmadı.

Öte yandan MERCOSUR ile Avrupa Birliği arasında imzalanacak olası bir STA önümüzde daha büyük bir tehlike olarak duruyor. Böyle bir anlaşmanın Türkiye'siz imzalanması iki şekilde Türki-

ye ekonomisini olumsuz etkileyecek. İlk olarak MERCOSUR'un iki büyük ekonomisi Brezilya ve Arjantin; başta otomotiv, tekstil, konfeksiyon, tarım ve gıda sektörleri olmak üzere ABD ve Avrupa pazarlarında Türkiye'nin rakibi olarak öne çıkacak. Öte yandan Türk ihracatçıları MERCOSUR pazarında Avrupa Birliği ve Kuzey Amerikalı üreticilerin rekabeti ile karşılaşacaklar.

ATAK dengeleri bozabilir mi?

Türkiye'nin son dönemde yıldızı parlayan ihracatçı sektörlerinden biri olan Savunma ve Havacılık alanında yaşanacak bir Latin Amerika açılımı, ticarete dengeleri değiştirebilir. Savunma sanayiinin saygın yayını "Jane's Aviation" bir süredir taarruz helikopteri arayışı içinde olan Brezilya'nın hedef listesinde Mi-28 ve AH-1Z ile birlikte TAI imalatı ATAK T129'un da bulunduğunu yazmıştı.

ATAK nihayet Nisan ayı başında Brezilya'da görüşmeye çıktı. Cumhurbaşkanlığı Savunma Sanayii Başkanlığı (SSB) öncülüğünde 17 Türk savunma sanayisi firması Rio de Janeiro kentinde düzenlenen 12. LAAD Savunma ve Güvenlik Fuarı'nda ürünlerini sergilediler. Fuarda Türk Havacılık ve Uzay Sanayii AŞ tarafından üretilen T129 ATAK helikopteri de tanıtıldı. TUSAŞ'ın Kurumsal Pazarlama ve İletişim Başkanı Tamer Özmen fuarın çok verimli geçtiğini ve ilk gün Brezilya Devlet Başkanı Yardımcısı Antonio Hamilton Martins Mourao, Kara Kuvvetleri Komutanı Edson Leal Pujol ve hava kuvvetlerinden çok üst düzey yetkililerin stantlarını ziyaret ederek, tüm ürünler hakkında bilgi aldığını söyledi. ATAK helikopteri özellikle Rio üstlerindeki muhteşem uçuşu ile herkesin ilgisini çekti. Çok büyük bir coğrafyaya sahip olması nedeniyle ülkenin keşif gözetleme maksadıyla insansız hava aracına ihtiyacı da bulunuyor ki İHA'lar Türk Savunma Sanayii'nin en başarılı olduğu alanlardan biri.

Bardağın dolu ve boş tarafından bakmak

Sık kullanılan bir anekdot vardır: Afrika'da bir kabilenin yalınayak dolaştığını gören iki ayakkabı üreticisinden biri umutsuzlukla evine dönerken diğeri bu bakir pazarın sunabileceği fırsatları göreyerek sevinir. Sonuç olarak başta mesafeler ve MERCOSUR olmak üzere Türkiye'nin aşması gereken handikaplar bulunsun da bardağın dolu tarafında da çok önemli argümanlar bulunuyor. 1990'lı yıllara kadar ithalatı bilmeyen bir ülke olarak Brezilya, bu anlamda ayakkabısız bir kabileden farksız. Zaten Türkiye de bardağın dolu tarafını 2015 yılında



görmüş durumda. Hedef Ülke olarak belirlenen Brezilya için devletin sağladığı teşvik olanaklarının yanı sıra, düzenlenen ticaret ve alım heyetleri de bu fırsatları gerçeğe dönüştürmek için önemli imkanlar sunuyor.



MERCOSUR Nedir?

Avrupa Birliği modelini izleyen MERCOSUR, serbest ticaret, gümrük birliği ve ortak pazar ve nihayetinde her alanda entegrasyonu hedeflemektedir. Ürünlerin yüzde 90'ına Ortak Gümrük Tarifesi (OGT) uygulanmaktadır. MERCOSUR İsrail, Bolivya, Şili, Peru, Küba, Kolombiya, Ekvator, Mısır, Filistin ve en son Güney Afrika Gümrük Birliği ile STA imzalamıştır. Türkiye, Avrupa Birliği, Ürdün, Fas, Körfez İşbirliği Konseyi ile MERCOSUR arasında STA müzakereleri devam etmektedir. Avrupa Birliği ile sürdürülen STA müzakerelerinin yakında sonuçlanması beklenmektedir ki bu süreç tamamlandığında Türkiye'nin de AB ile olan Gümrük Birliği çerçevesinde MERCOSUR üyeleri ile STA yapması gerekmektedir.



Brezilya'nın ihracatında ilk 10 ülke (Milyar dolar)

ÜLKE	İhracat	Pay (%)
Çin	64,2	26,8
ABD	29,1	12,1
Arjantin	15,0	6,2
Hollanda	13,1	5,4
Şili	6,4	2,7
Almanya	5,2	2,2
İspanya	5,2	2,1
Meksika	4,5	1,9
Japonya	4,3	1,8
Hindistan	3,9	1,6

Kaynak: ITC TradeMap

Türkiye-Brezilya Dış Ticaret Değerleri (Bin Dolar)

Yıl	İhracat	İthalat	Hacim	Denge
2007	229.914	1.172.669	1.402.583	-942.756
2008	318.027	1.423.868	1.741.895	-1.105.840
2009	388.244	1.105.890	1.494.134	-717.646
2010	614.551	1.347.525	1.962.076	-732.974
2011	883.471	2.074.354	2.957.825	-1.190.883
2012	1.002.759	1.770.094	2.772.854	-767.335
2013	936.096	1.408.806	2.344.902	-472.710
2014	794.186	1.728.745	2.522.932	-934.559
2015	458.367	1.792.241	2.250.608	-1.333.875
2016	333.741	1.788.012	2.121.754	-1.454.271
2017	384.904	2.544.928	2.929.832	-2.160.024
2018	489.543	3.257.706	3.747.249	-2.768.163

Kaynak: TÜİK



Brezilya'nın ithalatında ilk 10 ülke (Milyar dolar)

ÜLKE	İhracat	Pay (%)
Çin	34,7	19,2
ABD	29,4	16,2
Arjantin	11,1	6,1
Almanya	10,6	5,8
G. Kore	5,4	3
Meksika	4,9	2,7
İtalya	4,5	2,5
Japonya	4,4	2,4
Fransa	3,9	2,2
Hindistan	3,7	2

Kaynak: ITC TradeMap

Brezilya'nın dış ticareti (Milyar dolar)

YILLAR	İhracat	İthalat	Hacim	Denge
2016	185,2	137,6	322,8	47,7
2017	217,7	150,7	368,5	67,0
2018	239,9	181,2	421,1	58,7

Kaynak: ITC TradeMap

VELİMEŞE OSB

FİRMA LİSTESİ



2K TAŞIT MUAYENE İSTASYONLARI A.Ş.
ABM GLOBAL BASKI TEKSTİL SAN. VE DİŞ TİC. LTD. ŞTİ.
AHSEN TEKSTİL SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.
AKATEKS TEKSTİL SAN. VE TİC. A.Ş.
AKBEN TEKSTİL SAN. VE TİC. A.Ş.
AKCAN DİŞLİ SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.
AKERLER TEKS. TİC. VE SAN. LTD. ŞTİ.
AKINLAR TEKSTİL SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.
AKMEN MENSUCAT SAN VE TİC. A.Ş.
AKREN İPLİK SAN. VE TİC. A.Ş.
ALCAS METAL SAN. A.Ş.
ALV TURİZM İÇ VE DİŞ TİC. A.Ş.
ANTİK DANTEL SAN. VE TİC. A.Ş.
ARALSAN ALÜMİNYUM GIDA SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.
ARBUL ENTEGRE TEKSTİL İŞLETMELERİ A.Ş.
ARITEKS BOYACILIK TİC. VE SAN. A.Ş.
ARMA-DA TEKSTİL KİMYA SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.
ARTA TEKS. SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.
AS YAPI GRUP ISI YLT. İNŞ. GIDA TEKS. İTH. İHR. SAN. TİC. LTD. ŞTİ.
ATALAY MADENİ EŞYA S AN. TİC. A.Ş.
ATILIM İNŞAAT TEKSTİL VE TİC. A.Ş.
ATILIM ÖRME MAHMUT EMİN TUNÇ
ATLAS ALÜMİNYUM SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.
AYÇAN TEKS. SAN. VE TİC. A.Ş.
AYKA TEKS. SAN. VE TİC. A.Ş.
AYSAC MÜHENDİSLİK SAÇ METAL DEMİR SAN. TİC. LTD. ŞTİ.
BAHARİYE MENSUCAT SAN. VE TİC. A.Ş.
BAK-AY TEKS. SAN. VE TİC. A.Ş.
BALTAŞ İÇ VE DİŞ TİC. A.Ş.
BARIŞ TİCARET
BENGİSU TEKSTİL SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.
BE-TÜL TEKSTİL TİC. VE SAN. LTD. ŞTİ.
BİODİZEL ENERJİ SAN. VE TİC. A.Ş.
BOYKO TEKSTİL BOYA APRE SAN. VE TİC. A.Ş.
BÜKÜÇÜ TEKSTİL SAN. VE TİC. A.Ş. (REM ÖRME)
CEREN MAKİNA İTH. İHR. PAZ. LTD. ŞTİ.
COCA-COLA İÇECEK A.Ş.
ÇOŞKUN KAUÇUK SAN VE TİC. LTD. ŞTİ.
CTS PROFİL CAM SANAYİ VE TİC. A.Ş.

ÇAĞRI ELEKTRİK PROJE TAAH. SAN. VE TİC. A.Ş.
ÇAP İNŞAAT SAN. VE TİC. A.Ş.
ÇEKOMASTİK KİMYA SAN. VE TİC. A.Ş.
ÇINAR DEFTER SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.
DARI TEKSTİL SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.
DENGİ KİMYA VE TEKSTİL SAN VE TİC. LTD. ŞTİ.
DETAY GIDA SAN. VE TİC. A.Ş.
DİKGÖR İPLİK TEKSTİL PAZ. SAN. TİC. LTD. ŞTİ.
DİNAPA DİNAMİK PAZARLAMA A.Ş.
DİNATEKS DİNAMİK TEKS. SAN. VE TİC. A.Ş.
DOĞA GERİ DÖNÜŞÜM SAN. VE TİC. LTD.ŞTİ.
DOST CİRTBANT DOKUMA SAN. VE TİC. A.Ş.
EBRAR HEDİYELİK EŞYA SAN. VE DİŞ TİC. LTD. ŞTİ.
EFTA PETROL İNŞ. TUR. GIDA NAK. MAD. İTH. İHR. SAN. VE TİC. A.Ş.
EKMEL HAZIR BETON
ELASTEKS ELASTİK İPLİK SAN. VE TİC. A.Ş.
EMATEKS YÜN İPLİK SAN. VE TİC. A.Ş.
EMİN TEKSTİL BOYA APRE SAN. VE TİC. A.Ş.
EMN DENİM SAN. VE TİC. A.Ş.
ER-DEM SAN TURİZM SAN. VE TİC. A.Ş.
EROĞLU GİYİM SAN. TİC. A.Ş.
EST PANEL SİSTEMLERİ SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.
FAYTEKS TEKS. TUR. OTO. SAN. VE DİŞ TİC. A.Ş.
FENPLAST-PLASTİK ÜRÜNLERİ SAN VE TİC. LTD. ŞTİ.
FERMAŞ FERMUAR TEKS. SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.
FERSAN TEKSTİL TİC. VE SAN. LTD. ŞTİ.
FİBER FLON TEKNİK TEKS. SAN. A.Ş.
FİMAKS PLASTİK A.Ş.
FRİMPEKS KİMYA VE ETİKET SAN. VE TİC. A.Ş.
GAMZE TEKSTİL GIDA VE TARIM ÜR. SAN VE TİC. LTD. ŞTİ.
GARANTİ İPLİK SAN. VE TİC. A.Ş.
GELİŞİM KOZMETİK SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.
GENEL TEKSTİL SAN. VE TİC. A.Ş.
GLOBAL ENERJİ ELEKTRİK ÜRETİMİ A.Ş.
GLOBAL TEKSTİL TİC. VE SAN. A.Ş.
GÜNÖZ TEKSTİL VE KİMYA İŞLM. SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.

GÜPÜR TEKSTİL SAN VE TİC. LTD. ŞTİ.
HAİTIAN HUAYUAN MIDDLE EAST MAKİNA DİŞ TİC. LTD. ŞTİ.
HAMBOYA BOYACILIK TEKS. SAN. VE TİC. A.Ş.
HAS GROUP MAKİNA ENDÜSTRİ SAN A.Ş.
HAS ÖRME SAN VE TİC. A.Ş.
HASKAR ASANSÖR SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.
HASTEL KAB. ELK. İNŞ. MAK. TAH. TİC. VE SAN. LTD. ŞTİ.
HİCRİ ERCİLİ KİMYA MAD. VE PET. OTO. SAN. TİC. LTD. ŞTİ.
HİDROSER HİDROLİK-PNÖMATİK EKİPMAN. SAN. VE TİC. A.Ş.
HOBİM BİLGİ İŞLEM HİZMETLERİ A.Ş.
İŞİNİR TEKSTİL BASKI BOY. VE APRE SAN VE TİC. A.Ş.
İLMOR KİMYA VE TEKSTİL SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.
İNAN PLASTİK MAKİNALARI SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.
İPEK TÜL VE KONFEKSİYON A.Ş.
İPKON MAKARON GLOBAL DİŞ. TİC. LTD. ŞTİ.
İRİDERE KİMYA TUT. VE TEM. MAD. İML. İÇ VE DİŞ TİC. PAZ. LTD. ŞTİ.
İSTANBUL TARIM ÜR. SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.
İSTANBUL TARIM ÜRÜNLERİ VE GIDA SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.
İSTANBUL TEKNİK İNŞ. MÜH. SAN VE TİC. LTD. ŞTİ.
KABLO İMALAT SAN. DİŞ TİC. VE PAZ. A.Ş.
KARDEŞLER PETROL ÜRÜN. PAZ. TİC. A.Ş.
KARENTEKS İÇ VE DİŞ TİC. TEKSTİL SAN. LTD.ŞTİ.
KARTAL İNŞ. BETON BORU SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.
KARYER ISI TRANSFER SAN. VE TİC. A.Ş.
KAYALAR BAKIR ALAŞIMLARI SAN. VE TİC. A.Ş.
KENT DAYANIKLI TÜKETİM MALLARI SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.
KONT ALÜMİNYUM AMB. VE KİMYA SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.
KOVEKA KONYA VE KARAMAN TEKS. SAN. VE DİŞ TİC. A.Ş.
KOZMO KİMYA SAN. VE DİŞ TİC. LTD. ŞTİ.



KURTOĞLU BAKIR KURŞUN SAN A.Ş.
MAYKİM MAYA KİMYA SAN. VE TİC. A.Ş.
MEMTEKS TEKSTİL SAN. VE TİC. A.Ş.
MEPESE SAÇ KUTU İML. ELEKT. VE NASA ELEKTRİK
MEPSAN MÜH. ELEKTRİK SAN. VE DİŞ TİC. LTD. ŞTİ.
MERTLER ENDÜSTRİ MAD. TEKS. SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.
METEMTEKS SENTETİK İPLİK SAN. VE TİC. A.Ş.
MİGİBOY TEKSTİL SAN. VE TİC. A.Ş.
MORE MADENCİLİK VE CEVHER SAN. VE TİC. A.Ş.
MUHAMMET GÜMÜŞTAŞ ÇİMENTO HAZIR BETON A.Ş.
NAZ ÖRME KUMAŞ VE TEKSTİL SAN. A.Ş.
NİL ÖRME SAN. VE TİC. A.Ş.
NUH ÇİMENTO SAN A.Ş.
NURTEKS HALI SAN. VE TİC. A.Ş.
NURYILDIZ TEKSTİL SAN. VE TİC. A.Ş.
ODE YALITIM SAN. VE TİC. A.Ş.
ORTAŞ GRUP İZOLASYON VE İNŞ. SAN. A.Ş.
OZANCAN PREFABRİK YAPI ELM. İNŞ. VE MLZ. İTH. İHR. SAN. TİC. LTD. ŞTİ.
ÖZ AKTEKS TEKS. SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.
ÖZDEMİRBAĞLAR METAL İNŞ. AMB. PLAS. İM. GERİ DÖNÜŞÜM SAN. TİC. LTD. ŞTİ.
ÖZ-EL LASTİK KAYTAN TİC.VE SAN A.Ş.
ÖZ-MAK PLASTİK MAKİNA SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.

ÖZYURT TEKSTİL SAN VE TİC AŞ.
PALA İTH. İHR. SUNİ DERİ SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.
PEKTAŞ TEKS. SAN. VE TİC. A.Ş.
PERMAK MAKİNE TİC. VE SAN A.Ş.
PILE JARSE A.Ş.
PLASPAK PLASTİK VE AMB. S AN. VE TİC. LTD. ŞTİ.
PUNTO YAPI VE TİC. A.Ş.
RAYON TEKSTİL SAN VE DİŞ TİC. LTD. ŞTİ.
REFORM SPOR SİSTEMLERİ VE İNŞAAT LTD.ŞTİ.
REN GIDA SAN VE TİC.AŞ
ROZA TEKSTİL FERUAR SAN VE TİC.A.Ş.
SANAL TÛL TEKSTİL SAN. VE DİŞ TİC. LTD. ŞTİ.
SANKO TEKSTİL İŞL. SAN VE TİC. A.Ş. ÇORLU ŞUBESİ
SARUHAN MAKİNA VE ELEKTR. EV EŞYALARI SAN TİC. A.Ş.
SEHERBOY TEKS BOY GIDA İNŞ. TİC. LTD. ŞTİ
SENA YAPI END. MAM. SAN. TİC. LTD. ŞTİ
SERHAS TEKSTİL TURİZM SAN. VE DİŞ TİC. A.Ş.
STAR MUTFAK MOB. AKS. SAN. VE TİC. A.Ş.
SÜPER TEKSTİL SAN. VE TİC. A.Ş.
ŞIK MAKAS GİYİM SAN. VE TİC. A.Ş.
TAMTEKS TEKSTİL KONF. İML. VE TİC. A.Ş.
TANER TRİKO SAN VE TİC. A.Ş.
TANSOY YEDEK PARÇA SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.
TAYFURLAR TEKSTİL SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.

TAYSAL DAYANIKLI TÜKETİM MAL. PAZ. TİC. LTD. ŞTİ.
TEK MENSUCAT TİC. VE SAN. A.Ş.
TEKNİK ALÜMİNYUM SAN. VE TİC. A.Ş.
TEKO ALÜMİNYUM SAN. A.Ş.
TT ENDÜSTRİYEL AMB. MAK. SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.
TURAN TEKSTİL SAN. İTH. İHR. VE TİC. LTD. ŞTİ.
TÜM PLASTİK MAKİNA KALIP SAN. VE TİC. A.Ş.
TÜRKCELL GAYRİMENKUL HİZMETLERİ A.Ş.
UGS-UGUR GERİ DÖNÜŞÜM VE ELYAF SAN. TİC. LTD. ŞTİ.
UPS KARGO A.Ş.
UYGUN TUHAFİYE TEKSTİL TİC. LTD. ŞTİ.
ÜNAL KABLO SAN VE TİC. LTD. ŞTİ.
ÜNİVERSAL TEKSTİL SAN. VE TİC. A.Ş.
VATAN KABLO METAL END. VE TİC. A.Ş.
VİNTEKS SAN VE TİC. LTD. ŞTİ.
YAKUT MAKİNE VE ZİNCİR SAN. TİC. LTD. ŞTİ.
YAŞAR PRES METAL SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.
YENİ UFUK TEKSTİL BOYA VE APRE SAN. TİC. LTD. ŞTİ.
YILKA İPLİK TEKSTİL SAN. VE TİC. A.Ş.
YİLTEKS YIKAMA SAN. VE TİC. A.Ş.
ZESA PLASTİK SAN. VE TİC. A.Ş.
ZEYNEP GİYİM SAN. VE TİC. A.Ş.

TEMELEKONOMİK BÜYÜKLÜKLER

	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018 G.T.	2019 P.
BÜYÜME									
GSYH (Cari Fiy. 2009 bazlı) (Milyon TL)	1.394.477	1.569.672	1.809.713	2.044.466	2.338.647	2.608.526	3.106.537	3.740.519	4.450.278
GSYH (2009 Bazlı) (%)	11,1	4,8	8,5	5,2	6,1	3,2	7,4	3,8	2,3
FİYAT (Yüzde Değişme)									
GSYH DEFLATÖRÜ (2009 bazlı)	8,2	7,4	6,3	7,4	7,8	8,1	10,8	16,0	16,3
Yİ-ÜFE YILLIK ORTALAMA	11,1	6,1	4,5	10,3	5,3	4,3	15,8		
Yİ-ÜFE YIL SONU	13,3	2,5	7,0	6,4	5,7	9,9	15,5		
TÜFE YILLIK ORTALAMA	6,5	8,9	7,5	8,9	7,7	7,8	11,1		
TÜFE YIL SONU	10,5	6,2	7,4	8,2	8,8	8,5	11,9	20,8	15,9
ÖDEMELER DENGESİ (MİLYON \$)									
İHRACAT (FOB) (Bavul Ticareti Hariç)	134.906	152.462	151.803	157.610	143.839	142.530	156.993	170.000	182.000
İTHALAT (CİF)	240.839	236.544	251.661	242.178	207.234	198.619	233.801	236.000	244.000
DIŞ TİCARET DENGESİ	-105.933	-84.082	-99.858	-84.568	-63.395	-56.089	-76.808	-66.000	-62.000
CARİ İŞLEMLER DENGESİ	-74.402	-47.963	-63.642	-43.644	-32.109	-33.137	-47.357	-36.000	-26.000
CARİ İŞLEMLER DENGESİ / GSYH (%)	-8,9	-5,5	-6,7	-4,7	-3,7	-3,8	-5,6	-4,7	-3,3
MERKEZİ YÖNETİM BÜTÇESİ (MİLYON TL)*									
BÜTÇE GİDERİ	314.607	361.887	408.225	448.752	506.305	584.071	678.269	821.762	960.976
BÜTÇE GELİRİ	296.824	332.475	389.682	425.383	482.780	554.140	630.490	749.625	880.359
BÜTÇE AÇIĞI	17.783	29.412	18.543	23.370	23.525	29.932	47.779	72.137	80.616
FAİZ DIŞI DENGİ	24.448	19.004	31.443	26.544	29.479	20.315	8.932	4.263	36.701
BÜTÇE AÇIĞI / GSYH (%)	1,3	1,9	1,0	1,1	1,0	1,1	1,5	1,9	1,8
FAİZ DIŞI DENGİ / GSYH (%)	1,8	1,2	1,7	1,3	1,3	0,8	0,3	0,1	0,8
BORÇLANMA GEREĞİ / GSYH (%)									
KAMU KESİMİ BORÇLANMA GEREĞİ	0,1	0,9	0,4	0,5	0,0	1,1	1,8	2,7	1,5
MERKEZİ YÖNETİM BÜTÇESİ	1,3	1,9	1,0	1,1	1,0	1,1	1,5	1,9	1,8
KİT	-0,2	0,0	-0,3	0,0	-0,1	-0,3	0,0	0,3	0,0
MAHALLİ İDARELER	-0,2	0,0	0,1	-0,1	0,1	0,4	0,5	0,6	0,1
DÖNER SERMAYELİ KURULUŞLAR	-0,1	0,0	-0,1	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
SOSYAL GÜVENLİK KURUMU	0,0	0,0	0,0	-0,1	-0,1	0,0	-0,1	0,0	0,0
İŞSİZLİK SİGORTASI FONU	-0,5	-0,5	-0,5	-0,5	-0,5	-0,4	-0,4	-0,3	-0,5
FONLAR	-0,1	-0,4	0,1	0,1	-0,4	0,2	0,3	0,1	0,0
GENEL DEVLET BORÇLANMA GEREĞİ (MİLYON TL)									
BORÇLANMA GEREĞİ	4.601	14.618	11.672	10.640	2.279	36.166	57.323	88.305	66.227
BORÇLANMA GEREĞİ / GSYH (%)	0,3	0,9	0,6	0,5	0,1	1,4	1,8	2,4	1,5
MERKEZİ YÖNETİM İÇ VE DIŞ BORÇ STOKLARI									
İÇ BORÇLAR (MİLYON TL)	368.778	386.542	403.007	414.649	440.124	468.644	535.448		
İÇ BORÇLAR (MİLYON \$)	193.432	216.842	188.824	178.813	151.370	132.693	140.523		
DIŞ BORÇLAR (MİLYON TL)	150.291	146.359	183.185	197.868	238.121	291.306	341.045		
DIŞ BORÇLAR (MİLYON \$)	78.831	82.104	85.829	85.328	81.896	82.481	89.504		
İÇ BORÇLAR / GSYH (%)	26,4	24,6	22,3	20,3	18,8	18,0	17,2		
DIŞ BORÇLAR / GSYH (%)	10,8	9,3	10,1	9,7	10,2	11,2	11,0		
AB TANIMLI GENEL YÖNETİM BORÇ STOKU									
AB TANIMLI BORÇ STOKU (MİLYAR TL)	508,7	513,7	567,9	588,2	646,5	738,5	877,9		
AB TANIMLI BORÇ STOKU / GSYH (%)	36,5	32,7	31,4	28,8	27,6	28,3	28,3	31,1	28,5
DÖVİZ KURLARI									
ORTALAMA DOLAR KURU	1,670	1,793	1,901	2,188	2,720	3,021	3,648		
YIL SONU DOLAR KURU	1,907	1,783	2,134	2,319	2,908	3,532	3,810		
İŞSİZLİK									
İŞSİZLİK ORANI (%)	9,1	8,4	9,0	9,9	10,3	10,9	10,9	11,3	12,1

2018 G.T. ve 2019 P. verilerinin kaynağı "2019 Yılı Cumhurbaşkanlığı Yıllık Programı"dır.



www.vatan.com.tr

Enerjinin Can Damarı



Merkez:

Perpa Ticaret Merkezi, A Blok,
K:11, No: 1385, Okmeydanı
Şişli, İSTANBUL / TÜRKİYE
Tel: +90 (212) 210 33 31 (pbx)
Faks: +90 (212) 210 33 43

Ankara Bölge:

Sanayi Cad. Güreşçiler Sok.
Ceceli İş Merkezi Kat:3 No:11/55
Ulus, ANKARA / TÜRKİYE
Tel: +90 (312) 311 05 51 (pbx)
Faks: +90 (312) 311 05 53



VATAN
KABLO



LEADERS PAVE THEIR OWN WAY

TBM Production

TBM Refurbishment

Tunnel Construction

**TBM Spare Parts and
Supporting Hardware**

